GÜNEŞ ENERJİSİ SİSTEMLERİ DERGİSİ

GES

SOLAR ENERGY SYSTEMS MAGAZINE

2 | 2020 - Sayı/Issue 6
gesdergisi.com

Haber	GoodWe, pandemi sürecinde müşterileriyle iletişimini artırdı
İnceleme	Sunsis ile geleceğe değer katın
Haber	"Arz ve talep krizi YEKDEM'in ertelenmesini zorunlu kılıyor"



Appstore Google Play

25 TL
ISSN 2667-7334
9 772667 733003

GÜÇ AKTARIM .COM
Dişli Teknolojileri.com
Pompa & Vana
Rüzgar Enerjisi
oem
GKS
CREATIVE BY
MONETA®



Endüstriyel ekipman kategorisi açıldı!

Yenilikçi işletmeler için online teklif yönetim programı!

uretimtek.com

ÜRETİMTEK
Kolay Teklif Yönetimi

Makine Teçhizatları ve Ekipmanları

Redüktörler, elektrik motorları, rulmanlar, dişlilier, zincirler, kayış ve kasnaklar, frenler, hidrolik ve pnömatik ekipmanlar, sensörler, kaplinler gibi, bir çok konuda uzman endüstriyel teknoloji üreticisi **uretimtek.com**'da!

İster teklif verin, ister teklif alın.
uretimtek.com üzerinden şimdi kayıt olun, ürün özelinde teklif toplayın, kıyaslayın ve satın alın!

Ücretsiz denemek ve kayıt olmak için **uretimtek.com**'u ziyaret edin!

0850 885 05 01 - destek@uretimtek.com - uretimtek.com

ICCI 2020

İSTANBUL KONGRE MERKEZİ / TAKSİM

14-16 EKİM

Yeni Yer!
Yeni Tarih!

ENERJİDE DEĞİŞİM, DÖNÜŞÜM ve DİJİTAL GELECEK



Destekleriyle

T.C. ENERJİ VE TABİİ KAYNAKLAR BAKANLIĞI | T.C. TİCARET BAKANLIĞI | EPDK ENERGY MARKET REGULATORY AUTHORITY

sektörel FUARCILIK

icciturkey | ICCI_Turkey | ICCI

ICCI Uluslararası Enerji ve Çevre Fuarı

+90 (212) 334 69 00
info@icci.com.tr
www.icci.com.tr

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR



Gökçe Şenoğlu

editor@monetatanitim.com



Merhaba,

Pandemi sürecinde, evde kaldığımız bir dönemde hazırladığımız yeni bir sayıyla birlikteyiz.

Covid-19 sürecinde normalleşme adımlarının atılmaya başlanmasıyla birlikte sürecin ekonomik çıktılarına yönelik görünüm de netleşmeye başlıyor. Küresel çapta ciddi ekonomik sarsıntıları tetiklemesi beklenen sürecin enerji sektörü üzerinde de olumsuz etkileri olması bekleniyor. Güneş enerjisi sektörünün temsilcisi üç dernek; GÜYAD, GENSED ve GÜNDER'in başkanlarının katılımıyla gerçekleştirilen online basın buluşmasının en önemli gündem maddesi pandemi süreci ve YEKDEM'in ertelenmesine ilişkin çağrı oldu. YEKDEM'de makul süre beklentilerini bakanlık yetkilileriyle paylaştıklarını belirten dernek başkanları, Mini YEKA ihalelerinin de aksamadan devam etmesini beklediklerini söylediler. Derneklerin ve sektörün YEKDEM'le ilgili beklentileri henüz bir karşılık bulmadı ancak kaynaklar Bakanlık ve Meclis nezdinde çalışmaların sürdüğüne vurgu yapıyor.

Sağlıklı günlerde görüşebilmek umuduyla, hoşçakalın...

Künye / Publisher

Sayı 6, Nisan - Mayıs - Haziran 2020
Issue 6, April - May - June 2020

GÜNEŞ ENERJİSİ SİSTEMLERİ DERGİSİ
SOLAR ENERGY SYSTEMS MAGAZINE

Kuruluş 2019
Founded 2019

gesdergisi.com

MONETA TANITIM ORG. REK. YAY. TİC. LTD. ŞTİ.

Adına Sahibi
Mesut KUL

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü Responsible Editor
Mesut Kul
mesut@monetatanitim.com

Genel Müdür Yardımcısı Assistant of General Manager
Selda Kul
selda@monetatanitim.com

Yazı İşleri Yönetimi Editorial Management
Gökçe Şenoğlu
editor@monetatanitim.com

Dış Ticaret Uzmanı Foreign Trade Expert
Hakan Bilgihan Makine Müh. Machine Eng.
hakan@monetatanitim.com

Görsel Tasarım Yönetmeni Visual Art Director
Ahmet Akçakaya
tasarim@monetatanitim.com

Muhasebe Accountant
muhasebe@monetatanitim.com

Abone ve Dağıtım Servisi Subscription And Circulation Service
abone@monetatanitim.com

Yayınlayan Published By
MONETA TANITIM ORG. REK. YAY. TİC. LTD. ŞTİ.

Canan Business Küçükbakkalköy Mah. Kocasinan Cad. No:4 D.78 PK. Kat:12 34750 Ataşehir - İstanbul
Tel - Fax : 0850 885 05 01

monetatanitim.com

Mikro Web Sayfalarımız:
www.reduktordergisi.com
www.reduktor.com.tr
disliteknolojileri.com

Güneş Enerjisi Sistemleri Dergisi, marka tescili yapılmış, yerel süreli, aylık (3 ayda bir) yayınlanan sektörel bir dergidir. Yazı ve fotoğrafların tüm hakları Güneş Enerjisi Dergisine, yayınlanan ilanların ve makalelerin sorumluluğu makale ve ilan sahiplerine aittir.

Güneş Enerjisi Dergisi basın meslek ilkelerine uymayı taahhüt eder. Güneş Enerjisi Dergisi'nde yer alan yazı içeriklerinin izin alınmadan online veya basılı yayınlarda çoğaltılması ve yayınlanması yasaktır. İzin alınarak basılı yayınlarda yayınlanacak içeriklerin kaynak kısmında Güneş Enerjisi Dergisi'nde belirtilmelidir. Online yayınlarda ise yayınlanan içerik www.gesdergisi.com web sayfamızda ilgili habere link verilerek yayınlanabilir.

YAYIN TÜRÜ : YEREL SÜRELİ
Type Of Publication : Local Term

YAYIN MAHİYETİ : SEKTÖREL
Nature Of Publication : Sectors

YAYIN SÜRESİ : 3 AYLIK
Broadcast Time : 3 Monthly

YAYIN DİLİ : TÜRKÇE - İNGİLİZCE
Publication Language : Turkish - English

Uluslararası Standart Süreli Yayın Numarası (Issn No)
International Standard Serial Number (Issn No)
2148 869X

YÖNETİM YERİ ve YAYIN ADRESİ
Center Of Management
MONETA TANITIM ORG. REK. YAY. TİC. LTD. ŞTİ.
Canan Business Küçükbakkalköy Mh. Kocasinan Cad. No:4 D.78 PK. 34750 Kat:12 Ataşehir - İstanbul
Tel - Fax : 0850 885 05 01
monetatanitim.com

BASKI ve RENK AYRIMI
Printing and Color Seperation
ÖZGÜN OFSET TİC. LTD. ŞTİ.
Adres / Address:
Yeşilce Mah. Aytekin Sk. No: 21 4.Levent İstanbul
Tel: 0212 280 00 09 | Faks: 0212 264 74 33
Web : www.ozgun-ofset.com
E-posta : info@ozgun-ofset.com
Sertifika No 13837
Certificate

BASKI TARİH ve YERİ
Print Date and Place
01.05.2020 / İstanbul

DAĞITIM
Distribution
Aras Kargo

ABONMAN
Annual Subscription Rate
4 sayı: 100 TL (KDV dahil)
4 issue: 100 TL (VAT included)

ABONELER ve DAĞITIM SERVİSİ
Subscription and Circulation Service
abone@monetatanitim.com
+90 (850) 885 05 01 / 4

SEYAD 2000
www.seyad.org
Sektörel Yayıncılar Derneği Üyesidir.

ISSN 2667-7334
9 772667 733003

GOODWE
YOUR SOLAR ENGINE

Power The **Future Today**








- GoodWe olarak; konut ve ticari&endütriyel PV sistemleri için son teknoloji ürünler ve farklı çözümler sunarak, performans ve kalitenin birbirine entegre bir şekilde ilerlemesini sağlamak için PV inverterlerinin araştırılması, geliştirilmesi ve üretilmesine odaklanan lider ve stratejik bir kuruluşuz.

- Satış öncesi, satış zamanı ve satış sonrası süreçleri için dünya çapında entegre hizmet merkezleri kurarak; proje danışmanlığı ve teknik eğitim hizmetleri dahil olmak üzere tüm müşterilerimize küresel destek sunuyoruz.

- Ürünlerimiz, büyük oranda; konut çatılarında, ticari sistemlerde ve depolamalı hibrit projelerde kullanılmaktadır.

- Lokal ve global depolarımızda bulunan stoklarımız sayesinde ürün teslimatlarımızı hızlı bir şekilde gerçekleştirebiliyoruz.

- 5 yıl ürün garantisi veriyor ve %100 müşteri memnuniyetini garanti ediyoruz.

tr.goodwe.com



Haber 14

GoodWe, pandemi sürecinde müşterileriyle iletişimini artırdı



İnceleme 22

Sunsis ile geleceğe değer katın



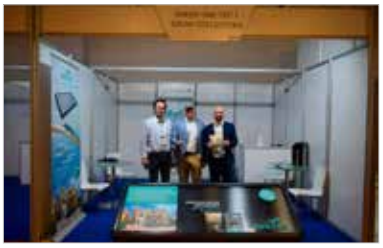
Haber 6

“Arz ve talep krizi YEKDEM’in ertelenmesini zorunlu kılıyor”



Röportaj 20

Asunim Türkiye İş Geliştirme Yöneticisi Eraslan: “Gelecek güneşte”



Röportaj 24

“Dünya’nın en devrimci solar güneş ısıtıcısı”



Röportaj 26

General Solar’ın “tek işi” güneş



Haber 28

Maxima Enerji işletme, bakım ve onarımda komple çözüm sunuyor



News 36

Renewable energy can support resilient and equitable recovery

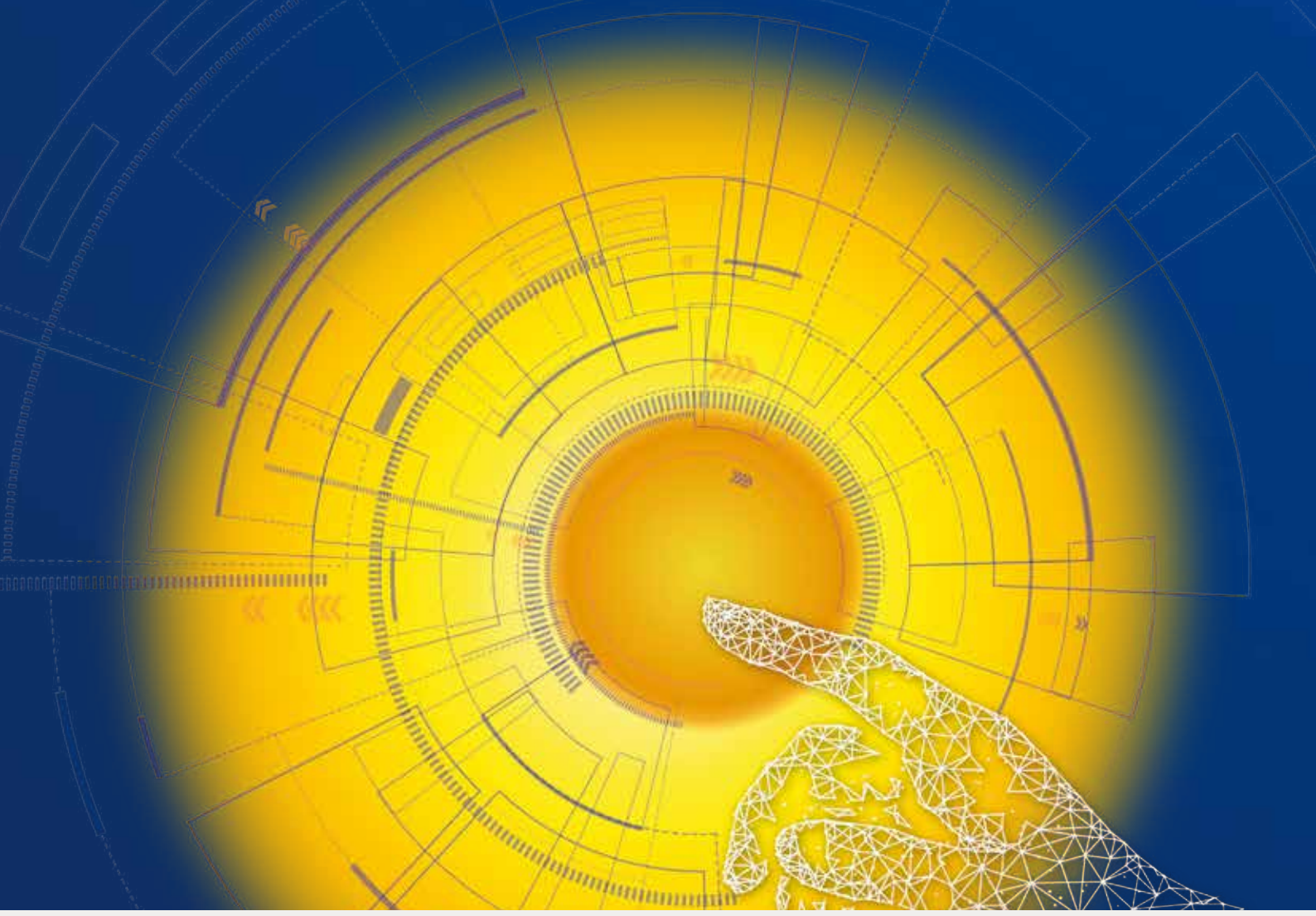
SOLAR istanbul

Güneş Enerjisi, Enerji Depolama, Elektrikli Ulaşım
ve Dijitalleşme Fuarı ve Konferansı

25 – 27 MART 2021

solaristanbul.com.tr

/solaristanbul /solaristanbul /solaristanbul /solaristanbul



Destekleriyle

Organizatör

Stratejik Partnerler

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR

“Arz ve talep krizi YEKDEM’in ertelenmesini zorunlu kılıyor”

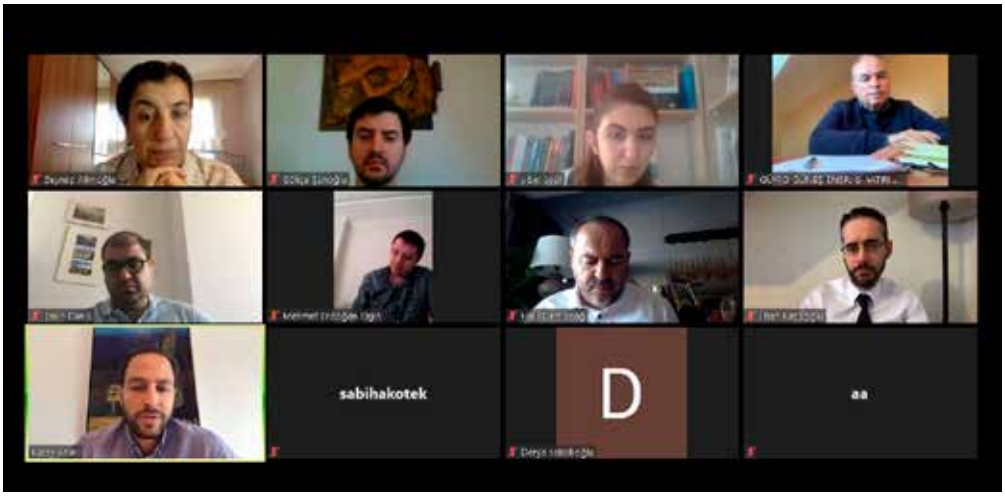
Güneş enerjisi sektörünün temsilcisi dernekler, pandemi sürecini ve sektöre etkilerini değerlendirmek üzere basın mensuplarıyla online bir toplantı gerçekleştirdi.



Güneş Enerjisi Yatırımcıları Derneği (GÜYAD) Başkanı Cem Özkök, Güneş Enerjisi Sanayicileri ve Endüstrisi Derneği (GENSED) Başkanı Halil Demirdağ ve Uluslararası Güneş Enerjisi Topluluğu (GÜNDER) Türkiye Bölümü Yönetim Kurulu Başkanı Kutay Kaleli’nin katılımıyla gerçekleştirilen basın toplantısında pandemi sürecinin sektöre etkileri ve çözüm önerileri tartışıldı.

700 milyon dolarlık bir santral yatırımı tehlikede

Sektördeki insan kaynağı ve istihdam konusunda değerlendirmelerde bulunan GENSED Başkanı Halil Demirdağ, dünya çapında yaşanan pandemi sürecinin domino etkisiyle global anlamda yıkıcı etkiler doğurduğuna dikkat çekti. Demirdağ, şunları vurguladı: “EPDK, bu durumun mücbir süreç olduğunu ve süre verileceğini açıklayarak, en azından bazı projelere şimdiden 3 aylık bir imkân tanımış oldu. Tabii EPDK’nın mücbir sürecinin yetmediği, kanunla belirlenmiş olan süreler var. Biz dernekler olarak dilekçeler yazdık, bakan yardımcımız ve Meclis Komisyon Başkanı’yla görüşmeler yaptık ve kanunda bazı değişiklikler yapılması gerektiğini belirttik. Türkiye’de güneş sektörünün 60 binin üzerinde bir çalışanı olduğunu söyleyebiliriz. 3 ay boyunca işten çıkarma olmayacak ama sonrasında, eğer cansuyu yoksa, iş adamları ne



yapacak? İşten çıkarmaların başlaması kaçınılmaz olacak. Önemli olan bu sektörü korumak. Güneşe verilen süre, çalışanı korumak demektir. Dolayısıyla biz makul bir süre talebimizi ısrarla dile getiriyoruz. Mini YEKA ihalelerini, bu şartlarda dahi bekliyoruz. Bakanlık nezdinde de bu konuda çalışmalar olduğunu biliyoruz. 700 milyon dolarlık bir santral yatırımı tehlikede bu süreçte ve çarpan etkisiyle etkisi çok daha büyük olacaktır. YEKDEM'in 8 ya da 12 ay uzatılmasını talep ettik. Bunu isterken de sıkıntıların Haziran ayında biteceğini düşünüyoruz."

Arz ve talep krizi YEKDEM'in ertelenmesini zorunlu kılıyor

GÜNDER Başkanı Kutay Kaleli, yerli ve milli üretim ile kurulu güç konusunda değerlendirmelerde bulunurken, yurt dışından tedarik aşamalarındaki aksamalara ve fiyat yükselmelerine dikkat çekti. Güneş paneli fiyatlarının ve termin sürelerinin pandemi sürecinden olumsuz etkilendiğini belirten Kaleli, taahhütlerin yerine getirilmesinde büyük sorun yaşandığına dikkat çekti. Ortaya çıkan arz ve talep krizinin YEKDEM'in ertelenmesini zorunlu kıldığını belirten Kutay Kaleli, bu dönemde tedarik edilen ekipmanların kalitelerinin düşmesinin de muhtemel olacağını belirtti. Tüm yenilenebilir enerji dernekleri adına Bakan'a, Bakan Yardımcısı'na, Enerji İşleri Genel Müdürü ve TBMM Enerji İleri Komisyonu Başkanı'na dilekçelerimizi sunduk diyen GÜNDER Başkanı Kutay Kaleli, süreci yakından takip ettiklerini ve 8 ilâ 12 ay arasında erteleme beklediklerini belirtti.

YEKDEM'de süre uzatımı ekstra bir mali yük getirmez

Toplantıda söz alan GÜYAD Başkanı Cem Özkök ise yatırımcıların genel durumu ve koronavirüsün sektör üzerindeki genel değerlendirmesine ilişkin görüşlerini açıkladı. "JESDER, HESİAD, TÜREB ve üç güneş enerjisi derneği olarak Türkiye'de bir ilki gerçekleştirip bakanlığımıza bir yazı sunduk ve önlisans almış, inşaatı devam eden projeler için YEKDEM'in uzatılmasını talep ettik" diyen Özkök, sektörün beklentisini yetkililerle paylaştıklarını vurguladı. 2016 yılından beri Türkiye'de GES kapasite ihalesi yapılmadığını belirten Özkök, salgın gösteriyor ki bizim daha çok yeşil enerji santrali yapmamız gerek dedi. Süre uzatımı beklediğimiz bütün projelerin finansmanı yapılmıştır zaten diyen GÜYAD Başkanı Özkök, YEKDEM'de süre uzatmak devlete ekstra bir yük getirmeyecektir açıklamasında bulundu.

Güneş panelleriyle donatılan SpaceX Crew Dragon uzayda

SpaceX Crew Dragon uzay aracının merakla beklenen yolculuğu Uluslararası Uzay İstasyonu'na başarıyla ulaşmasıyla sonuçlandı. Uzay aracı, pek çok özelliğin yanı sıra kendi bataryalarını ve güneş panellerini kullanmasıyla da ilgi çekiyor.



NASA astronotları Bob Behnken ve Doug Hurley'i taşıyan SpaceX Crew Dragon Uluslararası Uzay İstasyonu'na başarıyla kenetlendi. Uzay aracı, istasyon ISS'ye Çin-Moğolistan sınırı üzerindeyken yanaştı. Astronotlar Dragon ve ISS arasındaki basınç ve sıcaklık farkını eşitlemek için çalışma gerçekleştirecekler. Ardından, Behnken ve Hurley istasyona geçecek ve orada bir ila dört ay arası bir süre kalacaklar.

İstasyona yaklaşan ikili, Dragon'nun manuel uçuş yeteneklerini test etti. Bu, otonom yerleştirme modu başarısız olduğunda, astronotların Dragon'u kontrol etmesine imkân tanıma amacını taşıyordu. Ardından uzay aracı 19 metreye yaklaştı ve otonom şekilde kenetlenmesini gerçekleştirdi.

SpaceX Crew Dragon kendi bataryalarını ve güneş panellerini kullanıyor

Uzay mekiğinin güneş panelleri aydınlatma ile iklimlendirme sağlayacak ve kapsülü bu amaçla kullanacak. Bryan Mazor tarafından tasarlanan güneş panelleri astronotlar için hayati öneme sahip ve sistemdeki herhangi bir hata hayatlarına mal olabilir. Bryan Mazor, 2010 yılında Midland Lisesi'nden mezun olduktan sonra, Michigan Üniversitesi›nden en yüksek dereceler ile fizik diploması alarak mezun oldu. Daha sonra SpaceX'te mühendis olarak işe başladı ve beş yıl çalıştı. Çalışmaları sırasında, Crew Dragon 2 kapsülünde güneş panellerinin tasarımı ve performansından sorumluydu. Mazor, tasarımı tamamlamak için bir teknisyen ve mühendis ekibi ile çalıştı. Çalışmayı altı ay içerisinde bitiren ekip herhangi bir gecikmeye izin vermedi.



Yeni dünya = Dijital dünya

GÜÇ AKTARIM.COM
Rüzgar Enerjisi
Pompa & Vana
Dişli Teknolojileri.com
oem
GKS
BİYO enerji
GES
Haber Plastik

- Pazarlamada görünür olmanın ve hedef kitleye ulaşmanın en pratik ve etkili yolu dijital dünyada.
- Dijital pazarlama; etkin, ölçülebilir ve hesaplı bir pazarlama stratejisi oluşturmanıza fırsat verir.
- Doğru bir plan ve sistemli bir çalışma sizi dijital pazarlamada başarıya götürecek anahtardır.
- Dijital pazarlama trendlerinin sürekli değiştiğini unutmayın! "360° Pazarlama" anlayışıyla dijital dünyada öne çıkın.

MONETA

www.monetatanitim.com

ElseRoof Solar Simulatörü ile kendi GES projenizi tasarlayabilirsiniz

Solar İstanbul'da ElseRoof Genel Müdürü Aslan Köse ile bir araya geldik ve Solar Simulatör uygulamasıyla ilgili bilgiler aldık.



Elseroof, Türkiye çatı pazarında güneş enerjisi santrallerinin yaygınlaşmasını sağlayarak, şebekenin olduğu yerlerde kurduğu sistemlerle mahsuplaşma usulüne uygun olarak elektrik faturalarını en aza indirmek veya sıfırlamak, şebekeden bağımsız kurulan sistemlerle de elektriğin olmadığı her yerde müşterilerinin elektrik ihtiyaçlarını karşılamak üzere hizmet vermektedir.

Solar İstanbul'daki stantlarını ziyaret ettiğimiz ElseRoof Genel Müdürü Aslan Köse, Solar Simulatör'ü uygulama üzerinden anlattı ve şunları belirtti: "www.elseroof.com adresimizden solar simülatöre tıklıyorsunuz. Karşınıza çıkan ekranda herhangi bir adresi, özellikle evinizin veya işyerinizin bulunduğu adresi girdiğinizde direkt çatınıza ulaşabiliyorsunuz. Haritalar, Google'ın yüksek çözünürlüklü ve gelişmiş haritalarıdır. Seçtiğimiz çatının dört köşesini çizerek işaretliyoruz. İlk önce bir analiz ekranı çıkıyor. Burada ne kadar bir alan çevirdiğimizi, bu alana ne kadar GES kurulabileceği ve bu bölgenin meteorolojik verilerine göre bu bölgede ne kadar üretim yapabileceğinizi gösteren bir ön bilgi çıkıyor. Örnek olarak büyük bir meskeni ele alalım. Yaklaşık 350-400 lira elektrik faturası gelen bir mesken bu. Fatura tutarını girip devam dediğimizde sistem bize bilgi veriyor ve diyor ki girdiğin faturaya göre 3.7 kW sana yeter optimal olarak. 12 panelle bunu yapabiliriz. 4.989 kW/saat üretim yaparsın, çatının yüzde 21'ini kullanırsın, tükettiğin elektriğin yüzde 53'ünü güneşten elde edeceksin. Yatırım da 6.9 yılda sana geri dönecek. Sistem çok küçük olduğundan geri dönüş süresi biraz uzun görünüyor. Büyük sistemlerde, özellikle ticarilerde 3 buçuk yıla kadar düşüyor. Bir de bunun maksimum tarafı var. Maksimum da, devletin sana izin verdiği en büyük güçtür. Mesela ya sözleşme gücün kadar ya da 10 kW'ya kadar. 10 kW olarak kurulabiliyor örnek projede yine çatının yüzde 21'ini kullanarak. Alt tarafta, yaklaşık tasarrufla ilgili de bir çubuğumuz var. Burada yıl yıl ne kadar tasarruf edeceğinizi görebilirsiniz; öztüketimden tasarruf, dağıtım maliyetinden tasarruf, enerji satışından tasarruf, vergiden tasarruf. 400.906 km yol gidebilirsin ve 42 ton karbon salımını önleyebilirsin diyor mesela. 31 tane de ağaç dikmiş gibi oluyorsun bunu yaparak.

Herkes sistemimizi görebilir ve kullanabilir www.elseroof.com adresi üzerinden. Sistemimiz tamamen ücretsizdir. Dilerse müşterimiz, kurulum için teklif iste butonuna tıklayarak kaydını oluşturduktan sonra bizim onlara ulaşmamızı sağlayıp gerçek tekliflerini alabilirler."

Nisan ayında elektrik tüketimi yüzde 15 azaldı

Günlük bazda geçen ay en yüksek elektrik tüketimi 715 milyon 345 bin kilovatsaatle 1 Nisan'da, en düşük tüketim ise 512 milyon 842 bin kilovatsaatle 12 Nisan'da gerçekleşti.



Türkiye'nin elektrik tüketimi nisanda geçen yılın aynı ayına göre yüzde 15,4 azalarak 19 milyar 130 milyon 574 bin kilovatsaate geriledi.

Anadolu Ajansı'nın Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı verilerinden yaptığı derlemeye göre, Türkiye'de geçen ay günlük bazda en yüksek elektrik tüketimi 715 milyon 345 bin kilovatsaatle 1 Nisan'da, en düşük tüketim ise 512 milyon 842 bin kilovatsaatle 12 Nisan'da gerçekleşti. Nisanda elektrik tüketimi geçen yılın aynı ayına göre yüzde 15,4 azalarak 19 milyar 130 milyon 574 bin kilovatsaate düşerken, elektrik üretimi de yüzde 16,3 azalışla 19 milyar 130 milyon 35 bin kilovatsaate geriledi.

Elektrik üretiminin yüzde 47,60'ı hidroelektrik santrallerinden, yüzde 14,16'sı yerli kömür santrallerinden, yüzde 13,79'u da ithal kömür santrallerinden sağlandı. Üretimde rüzgar enerjisinin payı yüzde 10,33, doğal gaz santrallerinin payı ise 7,71 olarak kayıtlara geçti. Kalan yüzde 6,41'lik kısım ise jeotermal, güneş, fuel-oil ve biyokütle kaynaklarından sağlandı.

Elektrik ithalatı yüzde 36 arttı

Türkiye'nin elektrik ithalatı Nisan'da geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 36 artarak, 163 milyon 770 bin kilovatsaate çıktı. Geçen yıl Nisan'da 120 milyon 357 bin kilovatsaat elektrik ithal edilmişti. Nisan'da elektrik ihracatı ise geçen yılın aynı ayına göre yüzde 44 azalarak 163 milyon 231 bin kilovatsaat oldu. Nisan 2019'da 293 milyon 303 bin kilovatsaat elektrik ihracatı yapılmıştı. Öte yandan, Mart sonu itibariyle elektrikte toplam kurulu kapasite 91 bin 371 megavata ulaştı. (Kaynak: aa.com.tr)

TWRE, Solar İstanbul'da sektör paydaşlarıyla buluştu

TG Expo'nun düzenlediği, 11-13 Mart 2020'de İstanbul'da gerçekleşen Solar İstanbul Fuarı'na çok sayıda katılımcı ve ziyaretçi katıldı. Fuarda, güneş enerjisi genel başlığı altında; enerji depolama, elektrikli ulaşım ve dijitalleşme, finans, uluslararası fotovoltaik teknoloji yol haritası ve Türkiye, yeni iş modelleri, yeni pazarlar, sürdürülebilir ihracat için yeşil enerji, yerli üretim, kendi enerjisini üreten tesisler, işletme ve bakım hizmetleri uygulama ve sonuçları, sektörün yakın geleceği ve sektöre dair yeni politika modelleri konularında oturumlar gerçekleştirildi.



Fuar boyunca Yenilenebilir ve Enerji Sektörü Türk Kadınları (TWRE) standında, TWRE Kurucu Başkanı, Danışma Kurulu temsilcileri ve üyeleri sektörün farklı alanlarından temsilcileri ile bir araya geldi. İTÜ, YTÜ, ODTÜ, Özyeğin üniversitelerindeki akademisyenler ve öğrencilerin ilgi gösterdiği TWRE standını DEİK, TMMO ve STANTEC yetkilileri de ziyaret etti.

11 Mart günü, saat 13.00-14.00 arasında gerçekleştirilen TWRE Özel Oturumunda "Kadın İstihdamı, Eğitimi ve Gender Loan" konuları tartışıldı. TWRE Kurucu Başkanı, Uzman Yatırım Mühendisi Sedef Budak moderatörlüğünde gerçekleştirilen oturumun konukları, enerji verimli binalar ve yerleşkeler uzmanı Yüksek Mimar Yasemin Somuncu ve Profinstance Firmasının Kurucusu ve CEO'su Yüksek İnşaat Mühendisi Özlem Kıldır oldu.

Yasemin Somuncu, enerji sektöründe ve güneş özelinde, kadınların eğitimi için gerçekleştirilmiş özel bir proje niteliği projesi olan Next-Gen Projesinin detaylarını anlatırken, Özlem Kıldır kadın güçlendirilmesi için cinsiyet eşitliği kredisi "Gender Loan" uygulamaları ve erişimi konusunda kıymetli bilgiler aktardılar.

Enerjinin değişimi ve enerji dönüşümdeki kadınların güçlendirilmesi, cinsiyet eşitliği için üst düzey kurumsal liderlik oluşturulması ve insan haklarının desteklenmesi misyonu ile yola çıkan TWRE, "Enerji Dönüşümü ve dijitalleşmesi için kadınların eğitimi, istihdamı ve bunu sağlamak için cinsiyet eşitliği kredisi gibi faydalı destek mekanizmalarının yaygınlaştırılmasının şart olduğu" mesajını verdi.



159 MW Gücü Güvenle Yönetiyoruz

- 13 şehir 29 sahada, 159 MW güçte güneş enerji santralinin yönetimi
- 24 saat içerisinde arıza tespiti ve 48 saat içerisinde arıza müdahale garantisi

Hizmetlerimiz

İzleme Analiz

SCADA sistemi ile santrallerden alınan veriler anlık olarak takip edilerek, üretim ve tüketim değerleri incelenip, performans ve verimlilik analizleri yatırımcıya raporlanmaktadır. Analizler ile en geç 24 saat içerisinde arıza tespiti gerçekleştirilmektedir.

Bakım Onarım

Haftalık, aylık ve mevsimsel bakımlar ile periyodik saha ziyaretleri gerçekleştirilerek oluşabilecek sorunlar önceden tespit edilir. En geç 24 saat içerisinde tespit edilen arızalara 48 saat içerisinde müdahale edilmektedir.

İşletme Yönetimi

Sigorta süreci takibi, garanti süreci yönetimi, havuz stok sistemi ile yedek parça desteği, LUY kontrolleri ile üretim tüketim fatura kontrolleri, iş sağlığı güvenliği kontrolleri ve raporlanması konularında çözümler sunulmaktadır.

Yetkili Teknik Servis

AE Refusol, Refu, Advanced Energy marka inverterlerin garanti kapsamında arıza müdahale ve onarım hizmeti yapılmasını kapsayan hizmettir. Yazılım arızaları, donanımsal ürün değişimi olmadan giderilmektedir.

Performans İncelemesi

Termal kameralı drone ile saha termal haritasının çıkarılması ile birlikte, I-V analizleri, PV panel degradasyon testi, kirlilik kaybı, gölgelenme analizleri yapılmaktadır.

CCTV

Santral alanının kapalı devre kamera sistemi ile izlenmekte, olumsuz girişimlere maruz kalınması halinde saha yetkilisine ve güvenlik güçlerine bildirilmektedir.

Sunsis Enerji Sistemleri İzleme ve Yönetimi A.Ş.
Adalet Mahallesi, Manas Bulvarı,
Folkart Towers, A Blok, 2701
Bayraklı - İzmir / Türkiye
+90 232 502 3530
info@sunsis.co | **sunsis.co**

SUNSİS®

DESİNG BY **MONETA**

GoodWe, pandemi sürecinde müşterileriyle iletişimini artırdı

Pandemi sürecinde online eğitimler düzenleyerek kişi ve kurumları bilgilendirmeye devam eden GoodWe, ayrıca müşterileriyle iletişimi artırarak salgın sonrası için olumlu bir zemin hazırladı.



Engel Taştan
GoodWe Türkiye CEO'su

PV invertörleri ve enerji depolama çözümlerinin araştırılması, üretilmesi konularına odaklanan GoodWe, Türkiye'deki çalışmalarına devam ediyor. Koronavirüs salgını süresince çalışmalarını nasıl yönettiklerini, evden çalışmanın avantajlarını anlatan GoodWe Türkiye CEO'su Engel Taştan, Eylül-Ekim aylarında daha sağlıklı bir ortam oluşması halinde İstanbul ofisini açacaklarını belirtti.

"Stok durumlarını takip ederek taleplere hızlı cevap veriyoruz"

Koronavirüs'ün her sektörü olumsuz etkilediği gibi güneş enerjisini sektörünü de olumsuz etkilediğini belirten Engel Taştan, şunları ifade etti:

"Yapılması planlanan GES yatırımları ve EPC firmaları tarafından kurulacak projeler sekteye uğradı. Birçok proje, olumsuz şartlar nedeniyle ya rafa kaldırıldı ya da ertelendi. Tüm bu sebeplerden dolayı yatırımcıların ya da potansiyel müşterilerin ilgili projeler kapsamında ürün tedarik süreçleri olumsuz yönde etkilendi. Zaten bir projenin olumsuz etkilenmesinin ardından zincirin ilk halkası olanlar genelde üreticiler ve ürün tedarikçileridir. Fiyat teklifi alımları devam ederken, satışların çoğu ya zaman aşımına uğruyor ya da gerçekleşemiyor. Biz GoodWe Türkiye olarak, aktif ve dinamik ekibimiz ile; pazarlama, satış, satış sonrası, servis ve proje yatırımları için müşterilerimize tüm hızımız ile destek vermeye devam diyoruz. Türkiye ve 18 farklı ülkeye ürünlerimizin satışını yapmayı sürdürüyoruz. Ekibimiz, mevcut koşullar nedeni ile seyahat edemiyor ve herkes evlerinden çalışıyor; ancak müşterilerimiz tarafından mail ve telefon yolu ile ulaşılabilir olup, herhangi bir taleplerinde hızlıca kendilerine cevap vermeye çalışıyoruz. Sadece servis konularında yetkili arkadaşlarımız, izinli belgeler doğrultusunda eğer seyahat etmeleri gerekirse müşterilerin yaşadıkları problemleri yerinde çözebilmeleri için seyahat ediyorlar. Ekipteki kalan kişiler ise, tamamen iç iletişim ve koordinasyon ile tek adet invertör alımını bile önemli görerek tüm müşterilerimize eşit şekilde hizmet vermeye devam ediyor. Stok durumlarımızı takip ederek taleplere hızlı cevap vermeye çalışıyoruz. Yeni müş-

terilere ulaşmaya çalışarak, ilerleyen projeleri için invertör partnerleri olmaya çalışıyoruz. Üretim veya termin sürelerimizde ise, bir sorun yok. Evden çalışmak dışında hayatımızda çok değişen bir şey olmadı."

"Evden çalışmak iletişim süremizi artırdı"

"GoodWe Türkiye olarak, koronavirüs öncesinde nasıl çalışıyorsak şimdi de aynı şekilde çalışmalarımıza devam ediyoruz. Evde olmak aslında çalışma süremizi ve insanlarla iletişim kurma süremizi artırdı. Çünkü şu anda herkes evden çalıştığı için günün her saatinde işine devam edebiliyor. Bu sayede artan müşteri-tedarikçi ilişkisinin uzun vadede işbirliğimizi artıracağına inanıyoruz. Koronavirüs salgını dönemlik olarak ekonomiyi olumsuz etkilese bile sonraki dönemler için olumlu bir zemin hazırladığını söyleyebiliriz. Bizi etkileyen tek olumsuz durum, İstanbul ofisimizin açılışının gecikecek olmasıdır. Ben şu anda Almanya'dan çalışmalarımıza devam ederken ve ekibim süreci evlerinde devam ettirirken bir araya gelerek taşınma organizasyonumuzu ayarlamak bu ortamda oldukça güç. Eylül, Ekim aylarında daha sağlıklı bir ortam oluşması halinde İstanbul'da açacağımız yeni ofisimize taşınmayı hedefliyoruz. Bu güzel haberi de buradan duyurmak istedik."

"Online seminerler gerçekleştirmeye başladık"

"GoodWe, global bir firma olmasının yanı sıra dijital pazarlamaya da oldukça önem veren bir oluşum. Bu kapsamda 3 ay boyunca her ay 2'şer adet olmak üzere online seminerler gerçekleştirmeye başladık. Nisan ayında web seminerlerimizi tamamladık. Gördüğümüz ilgiden dolayı oldukça memnunuz. Online eğitim sektörde aktif olarak görev yapan kişilere firmanızı, ürünlerinizi ve hizmetlerinizi anlatmanız için çok iyi bir fırsat. Bu sayede birçok potansiyel güneş dostu firma ile tanışma fırsatımız olduğu için çok mutluyuz. Dijitalleşme her zaman önemliydi ancak insanlar yoğun iş temposu nedeniyle online çalışmaların içerisinde daha az yer alıyordu. Bu süreçte online çalışmalara ağırlık verildi ve herkes evinde olduğu için dijital işler daha fazla takip edilebildi."



"Koronavirüs bize araştırmacı olmayı öğretti"

"Koronavirüs süreci bize tüm konularda daha araştırmacı olmayı öğretti. Teknoloji, bilim, yeni inovasyonlar, geleceğin nereye gittiğine yönelik araştırmaları takip ederek farkında olmadan kendimizi yeniledik. Yaşadığımız bu endişe sebebiyle bir sağlıkçı ve bir ekonomist kadar o alanlarda araştırma yaptık. Çok izliyoruz, dinliyoruz, okuyoruz ve takip ediyoruz. Her gün yeni bilgiler öğrenmeye devam ediyoruz. En önemlisi de işimizi severek yapıyoruz ve öğrendiğimiz her yeni bilgiyi entegreye etmeyi seviyoruz."

"Yüzyüze bilgi alışverişinin önemini öğrendik"

"Yaşadığımız bu süreç bize iletişimin, yüz yüze bilgi alışverişinin ve paylaşımın aslında ne kadar önemli olduğunu öğretti. Sağlık kavramının, şu hayat üzerinde en önemli kavram olduğunu ve insanların insanlara muhtaç olduğunu bir kere daha görmüş olduk. Ayrıca, doğa ve hayvanlar adına olumlu gelişmeler yaşadık. Bu süre içerisinde dünyamızı daha az kirlettik, dijital dünyaya biraz daha entegre olduk, daha iyi kullanmaya başladık. Koronavirüs salgınından sonra çoğu şeyin değişeceğine inanıyorum. Başta insan sağlığına daha çok önem verilecek. Bilim insanlarımız ve sağlıkçılarımız güzel çalışmalar yapmak için çalışmalarına devam ediyor. Koronavirüs salgını sonrası güzel bir dünya bizi bekliyor olacak."

Yenilenebilir Varlık İzleme Platformu

Yenilenebilir varlıklarınızı UL'in, gerçek zamanlı izleme, üretim KPI'leri, analizler, enerji tahmini ve raporlamasınının gücünü tüm dünyadaki yenilenebilir enerji projesi sahipleri için bir araya getiren bağlantılı RAMP platformu ile yönetin.



Bu platform, iş sahiplerine, işletme ve bakım müdürleri, varlık yöneticileri ve teknisyenlerine varlıklarını izleme, kontrol etme, gelişmiş analiz ve içgörüler yoluyla yönetme imkânı getiren özelleştirilmiş çözümler sunmak için tasarlanmıştır.

Platform, kullanıcılara tamamen özelleştirilebilir bir arayüz ve etkinleştirmeye hazır bir eklenti paketi sunar. İzleme, performans analizi, olay ve alarm yönetimi, hava alarmları; TSO'lar, PPA'lar gibi diğer üçüncü parti entegrasyonları ile ilave özellikler ve talep üzerine hizmetler gibi niteliklerle kullanıcı dostu bir tasarım sunar.

İhtiyaçlarınıza uyan özelleştirilebilir bir platform

UL'in dijital yenilenebilir tesis izleme platformu, otomatik izleme ve veri doğrulamadan yapılandırılabilir alarmlara ve derinlemesine analiz ve raporlamaya kadar ihtiyaçlarınızı karşılayacaktır. Her türlü KPI ölçümünü gerçekleştiren sayısız bileşen, platformu tamamen yapılandırılabilir hale getirmektedir. Bulut ve mobil erişim sayesinde ekibiniz herhangi bir ofis veya saha konumundan işletme takibini yapabilir.

İletişim ve ayrıntılı bilgi için: ul.com

Bağlantı Elemanları Üretiminde

45 YILLIK DENEYİMİ İLE
GÜNEŞ ENERJİSİNDE ÇÖZÜM ORTAĞI











Berdan Cıvata;
Sıcak Galvaniz Kaplanmış Bağlantı Elemanları ile
Ürünlerinizi Korozyona Karşı 45-50 Yıl Korur!

BERDAN
CIVATA & SOMUN

TSE · TÜV SAAR CERT ISO 9001 : 2008 · OHSAS 18001 · ISO 14001 · ISO 10002 · Gost-R · CE · TUCSA mark · TÜRKAK · ISO EN 17025 · AD 2000 W 0 · BERDAN CIVATA DASt - 021 (2013 : 09) GSt SLV Hannover

Tarsus-Mersin Organize Sanayi Bölgesi 5. Cadde No: 6, 33540, Tarsus
www.berdancivata.com

Solarex İstanbul, 3-5 Eylül 2020 tarihine ertelendi

Güneş enerjisi ve yenilenebilir enerji sektörünün Türkiye'deki tek uluslararası fuarı olan SOLAREX İstanbul kapılarını 3-5 Eylül 2020 tarihinde açacak.



Fuar firmasından konuya ilişkin olarak yapılan açıklamada şunlar kaydedildi:

"Dünya genelinde görülen COVID-19 pandemisinin azalarak 1 Haziran'da normalleşme takvimine geçilmesine rağmen; siz değerli iş paydaşlarımızın sağlığını gözetmek ve 2 ay gibi bir süreçle zaman kazanarak seyahat ortamının güvenilirliğinin pekişmesi doğrultusunda yurtdışı ve yurtiçinden daha fazla ziyaretçiyi sizlerle buluşturmak adına;

SOLAREX İstanbul Fuarı'mızı 3–5 Eylül 2020 tarihine ertelediğimizi değerli kamuoyuna duyururuz.

Bu yıl yine çok renkli ve enerjik geçmesi için gerekli tüm hazırlıklarının tamamlanma aşamasında olan SOLAREX İstanbul Fuarı yoğun tanıtım ve reklam süreçlerini yöneterek yeni ihracat kapılarının açılması için çok önemli bir ticari arena olarak yerli ve yabancı ziyaretçilerini bekliyor.

T.C Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, T.C. Ticaret Bakanlığı ve T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olmak üzere her 3 bakanlığın da desteklediği ve 13. kez düzenlenecek SOLAREX İstanbul 2020 solar sektöründeki güçlü konumuyla dünya çapındaki örgütlerin yetkililerinin ağırlayacak.

Yoğun yabancı ziyaretçileri ile 13 yıldır adından söz ettiren ve sektörün ilk ve tek uluslararası fuarı olan SOLAREX İstanbul 2020'de; inovasyon, dijitalleşme, depolama, çatı ges uygulamaları ve finansal yaklaşımlar konularında 20'yi aşkın seminer programı gerçekleştirilecek."

SOLAR ENERGY & TECHNOLOGIES EXHIBITION

INTERNATIONAL

SOLAREX

ISTANBUL

GÜNEŞ ENERJİSİ & TEKNOLOJİLERİ FUARI

13. YIL

13. Uluslararası Güneş Enerjisi ve Teknolojileri Fuarı

+ Enerji Depolama



YENİ TARİH

03-05 Eylül 2020

İstanbul Fuar Merkezi / Yeşilköy

9-10-11. Hall

HER ŞEY İÇİN GÜNEŞ & GÜNEŞ İÇİN HER ŞEY

Ziyaret Saatleri

10:00-18:00

Ücretsiz Davetiye için/Free Invitation

www.solarexistanbul.com

/ solarexistanbul

DESTEKLEYEN KURUMLAR

T.C. ENERJİ VE TABİİ KAYNAKLAR BAKANLIĞI

T.C. TİCARET BAKANLIĞI

T.C. SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANLIĞI

DESTEKLEYEN BASIN KURUMLARI

ORGANISATOR

Voli

+90 212 604 50 50

www.solarexistanbul.com

info@solarexistanbul.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Asunim Türkiye İş Geliştirme Yöneticisi Eraslan: “Gelecek güneşte”

Solar İstanbul 2020 katılımcılarından Asunim Türkiye standına bir ziyaret gerçekleştirdik. İş Geliştime Yöneticisi Gökhan Eraslan, hem firmanın faaliyet alanlarına hem de piyasalara ilişkin değerlendirmelerini bizimle paylaştı.



Sizi ve Asunim Türkiye’yi tanıyabilir miyiz?

Ben Gökhan Eraslan. Asunim Türkiye bünyesinde iş geliştirme yöneticisiyim. 2015’ten bu yana Asunim’de çalışmaktayım. Asunim Türkiye, güneş enerjisi sektöründe faaliyet gösteren bir EPC firmasıdır yani anahtar teslim güneş enerjisi santralleri kurulumu yapıyoruz. Çatı üzeri ve arazi üzeri kurulumlar olmak üzere Portekiz’de 2005 yılından bu yana, Türkiye’de ise 2011 yılından bu yana çalışmalarımıza devam ediyoruz. Global anlamda 950 MW referansımız var. 2011 yılından bu yana Türkiye’de 200 MW kurulum referansımız var. Çatı üzerinde 25 farklı kurulumla alanında lider firmayız. Diğer hiçbir firmanın 25 farklı çatı kurulumu yoktur. Arazi üzeri lisanslı kurulumlarda devrede olan 10 kadar santralin 4’ünü biz devreye aldık.

Bakım ve onarım alanındaki faaliyetleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz?

Akfen Holding ve YBT Enerji’yle devreye aldığımız tesislerin bakım ve onarım çalışmalarını sürdürüyoruz. GES tesisi kurulumu sonrası Maxima Enerji ile bakım ve onarım hizmeti sunuyoruz. Tamamen bağımsız şirketlerdir Asunim ve Maxima. Ekibimiz ve yetkin kadromuzla Türkiye’nin 9 bölgesinde faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz. Bu sayede 250 MW bakım-onarım ve izleme portföyüne ulaştık. Bu izleme sayesinde tüm marka ve modellerin kalitesini inceleyebiliyoruz. Bu marka ve model incelemesi kapsamında da hangi marka daha kalitelidir, görebiliyoruz. Maxima, bize bu şekilde de büyük bir katkı sunuyor.

Asunim olarak Avrupa’da 15 kişilik mühendis ekibimiz var. Türkiye’de 60 kişiye



yakın, mavi ve beyaz yakalıdan oluşan bir ekibimiz var. Avrupa'da projelerimiz çizilir, Türkiye'de kontrol edilir. Ayrıca Türkiye'de başladığımız projeleri, Avrupa'dan gelen mühendislerin süpervizörlüğü eşliğinde tamamlarız. Yine projeleri devreye almadan önce Maxima Enerji bakım onarım ekibi gelir, check list'leriyle bizi inceler. Eğer onlardan onay alırsak biz Asunim olarak devreye alma işlemini gerçekleştirebiliriz. Ama eğer Maxima'nın onaylamadığı bir madde varsa, biz o sahadan çıkamayız. Bu şekilde de kendi kalitemizi koruyoruz.

Türkiye'de güneş enerjisi sektörünü nasıl değerlendiriyorsunuz?

12 Mayıs'ta yayınlanan yönetmelikten sonra çatı üstü kurulumlarımız ve tekliflendirmelerimiz büyük oranda arttı. Elektrik zamlarıyla birlikte daha da patlama yaşadık diyebilirim. Hâlihazırda 3 farklı proje için imzalar atılmış durumda. 250 MW'dan fazla da teklif verdik. Yine sözleşme aşamasında olduğumuz yeni projelerimiz var. Sektörün önü çok açık, patlama yaşadığımız aşikâr. Virüs salgınından dolayı Solar İstanbul 2020 biraz sönük geçiyor ama tekliflendirme aşaması gayet yoğun. Gelecek güneşte. Dünyanın enerji kapsamındaki geleceğini güneş enerjisi değiştirecek. Herkes, tüm ülkeler daha bağımsız bir şekilde enerjisini üretebilecek. Bu da hem politikaya hem de ülkelerin refahına yansıyacaktır. O yüzden güneşte kalacağız. Asunim Türkiye olarak da tek işimiz güneş ve bu şekilde devam edeceğiz.

Teşvik mekanizmaları konusunda neler düşünüyorsunuz? Yeni süreçten beklentiniz nedir?

YEKDEM kapsamında geçmişte gayet yüksekti birim fiyat. O sayede 150 MW'ya yakın iş de yaptık. Ancak YEKDEM'in desteklenmesi vatandaşa da bir külfet oluyor. YEKDEM teşviklerini faturalar vasıtasıyla vatandaş ödüyordu aslında. Şu anda mahsuplaşma yönetmeliğiyle tüm Türkiye için daha uygulanabilir ve daha fizibıl hâle geldi diyebilirim. Bu dönemden sonra YEKA ihalelerine çıkılacak. İhaleler TL ile olacak ve bu da Türk lirası için bir avantaj. Eskalasyon da uygulanacak ve böylece yatırımcı da desteklenecek. Teknik şartnameler, ihale süreçleri belli olduktan sonra o kısmı daha net değerlendireceğiz ama daha önceki yönetmelikle kıyaslayınca enerji maliyetleri açısından daha mantıklı görünüyor.

Sunsis ile geleceğe değer katın

21. yüzyılın güneş çağı olarak adlandırılacağına inanan ve bu amaçla ilerleyen Sunsis Enerji, 2014 yılında güneş enerjisi sektörüne yatırımcı olarak girmiş olup, aynı yıl devreye alınan 1 MWe GES ile işletme faaliyetlerine başlamıştır. Sektörde kendi yatırımlarına devam ederken, tecrübe kazanan ekibi ile Sunsis diğer yatırımcılara da hizmet vermeye başlamıştır. Sunsis Enerji 2016 yılında 50 MWe'lik, 2017 yılında 100 MWe'lik güneş enerji santralini varlık yönetimi portföyüne eklemiştir. 2014 yılında bu yana faaliyet gösteren Sunsis Enerji, yurtiçi ve yurtdışında bulunan toplam 159 MW gücündeki güneş enerjisi santrallerinde başta bakım-onarım, izleme-analiz, işletme ve performans yönetimi olmak üzere mühendislik hizmetleri vermeye devam etmektedir.



Kalite ve güvenden ödün vermeyen hizmet anlayışı ile Sunsis Enerji, güneş enerjisi santrallerinin daha uzun ömürlü, verimli ve sürdürülebilir olması yönünde çözümler sunmaktadır. Bu amaçla bir yandan sektördeki teknolojik gelişmeleri diğer yandan yönetmelik ve mevzuatlardaki değişimleri takip ederek güneş enerjisi sistemlerinin ihtiyaç duyduğu tüm işletme hizmetlerini deneyimli kadrosu ile sağlamaktadır. Deneyimli personelleri ile 13 şehirde tam teçhizatlı 15 farklı ekiple hizmet vermektedir. Ayrıca kadrosunda insansız hava aracı eğitimi almış pilotları ile güneş enerjisi santrallerinde termal drone uçuşu gerçekleştirerek PV panellerde meydana gelen arızaların tespitini en az sürede gerçekleştirebilmektedir. İş istasyonları ve videowall teknolojileri ile donatılmış İzmir'de yer alan izleme merkezinden tüm ekiplerin koordinasyonu sağlanmaktadır. Sunsis Enerji 12 mühendis, 15 tekniker, 3 CCTV operatörü, 1 SMMM, 1 İSG uzmanı, 3 idari kadro ve toplam 9 finans, bütçe ve muhasebe uzmanları ile çalışmalarını başarılı bir şekilde devam etmektedir.

Türkiye'de hizmet verilen santrallerin illere göre dağılımı şu şekildedir: Manisa'da 45,14 MW, İzmir ve Denizli'de 19,67 MW, Konya, Nevşehir, Aksaray ve Ankara'da



30,04 MW, Yozgat ve Sivas'ta 20,76 MW, Kahramanmaraş, Antalya ve Mersin'de 11,59 MW. Ayrıca Ukrayna'da 23,69 MW kurulu güce hizmet vermektedir. Antalya Akseki'de kurulumu devam eden 8,12 MW Lisanslı GES projesinde Sunsis Enerji tecrübeleri ile danışmanlık hizmetleri kapsamındaki çalışmalar devam etmektedir. Tesis işletmeye alındıktan sonra bakım ve onarım, izleme ve analiz, performans incelemeleri gibi tesisin ihtiyacı olan tüm hizmetler Sunsis Enerji kalitesi ve güvencesiyle müşteri portföyünde yerini alacaktır.

Türkiye'de toplam 6000 MW'ı geçen GES işletmeleri için verimli çalışma, uzun ömürlü işletme ve üretim kapasitelerinin en iyi performansta olabilmesi için işletme sürecindeki bakım-onarım faaliyetleri büyük önem taşımaktadır. Yüksek maliyetlerle kurulan bu GES yatırımlarının korunması ve işletilmesi mutlaka profesyonel şirketler tarafından yapılmalıdır. 7 gün 24 saat santrallerin uzaktan izlenmesi ve kullanılan yazılımlar arıza tespitinin anlık olarak yapılabilmesine imkân tanımaktadır. Ayrıca, uzaktan izleme sistemi ile alınan verilerin analiz edilmesi ile gerekli durumlarda performans testleri ve önleyici bakımların planlanması sağlanmaktadır. Sunsis Enerji tespit edilen arızalara 24 saat içinde müdahalede bulurken, diğer taraftan da periyodik bakım çalışmalarıyla santrallerin üst düzey performans ile enerji üretmesini sağlamaktadır.

Sunsis Enerji, güneş enerjisi santrallerinin sürdürülebilir olması ve verimliliği için verilen tüm hizmetleri varlık yönetimi olarak ele almaktadır. Güneş enerjisi sisteminde yatırımcının kontrolünde yapılması gereken tüm süreçleri Sunsis Enerji hizmetleri kapsamında sunmaktadır. Sahaların uzaktan izlenerek arızalarının tespit edilmesi ve bakım-onarım faaliyetlerinin yanında, kontrol ve takip edilmesi gereken; tesislerde fatura ve garanti süreci takibi, tüketim tesisleri kontrolü, santralin sigorta yönetimi, yedek malzeme ve stok yönetimi gibi saha faaliyetlerini destekleyici tüm hizmetleri profesyonel olarak yürütmektedir. Sunsis Enerji sunduğu bakım-onarım, izleme ve analiz, işletme yönetimi, performans incelemesi, güvenlik izleme hizmetlerine 2019 yılı itibariyle AE Refusol ve Advanced Energy inverter yetkili teknik servisi yetkinliğini eklemiştir. Sunsis Enerji sunduğu geniş kapsamlı varlık yönetimi hizmetleri ile güneş enerji santrali yatırımcılarına ihtiyaç olan her adımda destek olmaya devam etmektedir.

“Dünya’nın en devrimci solar güneş ısıtıcısı”

Solar İstanbul’un az sayıdaki uluslararası katılımcısından GREENoneTEC standınızı ziyaret ettik ve Pazarlama ve Satış Yöneticisi Patrick Vallant’la bir söyleşi gerçekleştirdik.



Bize kısaca kendinizden bahseder misiniz?

Merhaba, Ben Patrick. GREENoneTEC’de Pazarlama ve Satış Yöneticisiyim. Burada, İstanbul’da, yeni ürünümüzü Türkiye piyasasına tanıtmak için bu güzel fuardayız.

Firmanız Greenonetec’den söz eder misiniz?

Tabii. GREENoneTEC, imalat anlamında solar ısıtma teknolojilerinde küresel anlamda piyasada önde gelen firmalardan biridir. 30 yıllık büyük bir tecrübeye sahibiz. Firma sahibimiz Robert Kanduth, bu işe bir garajda başlamıştı. Küresel anlamda sektörde imalatta robotları, otomatik sistemleri ilk kullananlardandır. 3 yıl önce, ürünümüze Avusturya, Almanya, İtalya ve çevredeki birkaç ülkeye ticaret anlamında odaklandık. Termosifon segmentine girmek istedik. Ve gerçekten yeni bir ürün geliştirmek dileğindeydik. Burada gördüğünüz de o. Bu nedenle ona “Dünya’nın en devrimci solar güneş ısıtıcısı” diyoruz.

Sunpad’de en devrimci ve yenilikçi kısım ısı transfer sıvısı olarak gözüküyor. Bence Sunpad’in en göze çarpan özelliği. Bundan söz eder misiniz?

Bence sistemin bütünü, çünkü birçok yeni malzeme kullanıyoruz. Ekstrüde polipropolin, yalıtım ve kasada kullanılıyor. Ayrıca, çift katmanlı, yansıma yapmayan cam malzeme kullanıyoruz. Ve tabii ki, içeride korozyona karşı özel bir sıvı kullanıyoruz. Görünümün kendisi de yenilikçi, tankı görmüyoruz. Çatıda bir iPad gibi gözüküyor. Sistemin birçok avantajı var, çünkü açık bir sistem, temiz su sistemi. Dolayısıyla hiçbir sorunla karşılaşmıyorsunuz. Hafif bir sistem. Sistemin ağırlığı sadece 60 kilogram. Ağırlığı 160-170 kilogramı bulan termosifon sistemiyle karşılaştırıldığında çok hafif. Termosifonda ortaya çıkana benzer, bakımla ilgili bir sorunumuz da yok. Termosifon sisteminde, elemanları her yıl değiştirmelisiniz. Üründe başlıkla ilgili bir başlık ortaya çıkmıyor. Ayrıca, kurulum süresi termosifona göre %75 oranında daha kısa, çünkü sadece birkaç vida, soğuk su borusu, sıcak su borusuyla kurlumu kolayca tamamlıyorsunuz. Biz de diyoruz ki, Sunpad ile mutlu, uzun bir ömür geçiriyorsunuz.

Bu bağlamda, Sunpad en uzak yerlere, bakımla ilgili sorunlardan uzak kurulabilme özelliğine sahip, bu da kullanıcıya kolaylık sağlıyor

Evet, tabii ki. Odağımızsa her zaman hane ihtiyaçları oldu. Tabii, sanayi için de kullanılabiliyor, ancak odak noktamız meskenler.

Sunpad taşımaclık sorununu da ortadan kaldırıyor.

Evet, taşımacılık tarafından baktığımızda,

ürünü şu anda 40'dan fazla ülkeye gönderiyoruz. Burada göze çarpan, tabii ki taşımacılık maliyeti. Parçaların hepsi, %100 oranında Avusturya'da üretiliyor. Bu durumda, tabii ki taşımacılık sorunu ortaya çıkıyor. Ancak biz paketlemeyi de optimize ettik, böylelikle 40 foot konteynere, örneğin, 120 Sunpad sığabiliyor. Karşılaştırırsak, termosifonda 70 gibi bir sayı bulursunuz. Bu da, sipariş bakımından daha az maliyet anlamına gelir. Çünkü bir konteyner için her zaman aynı bedeli ödersiniz. Paketlemeyi optimize ettiğimiz durumda, her defasında daha çok ürün taşınır, bu da para tasarrufu yapılmasını sağlar.

Dolayısıyla bu da ithalatçınız için, piyasa fiyatlandırması anlamında daha iyi.

Tabii ki. Ancak şunu ifade etmeliyiz ki bizim odağımız, ürünü gönderdiğimizde müşterinin tatmin olması. Ucuz olduğu söylenen 150-200 euroluk Çin malzemesi satın almıyoruz. Onların kurulumunu yapıyorsunuz bir yıl geçmeden sistem bozuluyor ya da benzeri şeyler meydana geliyor. Biz biliyoruz ki, sistemi kullanan bir müşteri uzun vadede tatminkâr kalmalı. Dolayısıyla fiyatın ortalama olduğunu söyleyebiliriz.

Bu iyi ve sağlam bir bakış açısı. Türkiye piyasası hakkında ne düşünüyorsunuz?

Türkiye piyasası inanılmaz. Tabii ki termosifon sektöründe en büyük piyasa olan Çin'den sonra çok büyük bir piyasa. Tabii ki güçlükleri olan bir piyasa. İyi ortaklık kurmalısınız, iyi bir piyasa pozisyonunuz olmalı ki, piyasada ayakta kalabilesiniz. Çok güçlükleri var, çünkü çok iyi yerli üretiminiz de var. Yabancı bir ülkeye girmek de güç. Tecrübemizle ve Türkiye piyasası için de ilgi çekici olan ürünlerimizle tüketicileri ikna edebileceğimizi düşünüyorum.

Türkiye piyasası açısından fuar, Koronavirüsü dışında, beklentilerinizi karşıladı mı?

Bu fuar, evet, ancak görüyorsunuz, bu Korona ile küresel anlamda mücadele etmeliyiz. Gördüğünüz üzere, burada hiç trafik yok. Ama önemli değil. Biz burada olduğumuz için mutluyuz. Çünkü, bu fuara gelmeseydik, sizi göremeyecektik, diğer bazı kişileri göremeyecektik. Bizim için bu,



ürünlerimizi sergilemek, networking yapmak ve bazı irtibatlar edinme anlamı taşıyor. Tabii ki trafik anlamında daha yüksek beklentilerimiz vardı. Ancak bu, fuarın kusuru değil. Bazı ortaklarımızı da davet ettik, ancak Korona ile ilgili durum nedeniyle herkes katılımını veya ziyaretini iptal etti.

Son gelişme olarak, Trump Avrupa'dan seyahatleri askıya aldı.

Biliyorum biliyorum, bunu gördüm. 3 hafta önce Miami'deydim. Ancak şu anda en kötü durum İtalya'da. Bunun nedeni, İtalya'da daha çok Çinli insanın olması, sorun buradan kaynaklanıyor.

Röportaj için çok teşekkür ederiz.

Teşekkür ederiz.

General Solar'ın "tek işi" güneş

Solar İstanbul'un en hareketli noktalarından biri General Solar standıydı. Firmaya ziyarette bulunarak Yönetim Kurulu Başkanı Ali Demirdaş ve Genel Müdür Ercan Dinçer'le bir söyleşi gerçekleştirdik.



General Solar Yönetim Kurulu Başkanı Ali Demirdaş ve Genel Müdür Ercan Dinçer

Ali Bey, sizi ve firmanızı yakından tanıyabilir miyiz?

1967 Gaziantep doğumluyum. 2010 yılında güneş enerjisi sektörüne panel üretimi ve akabinde EPC ile giriş yaptık. Daha sonra 2017 yılında panel üretiminden tamamen çıkarak sadece EPC'ye odaklanma kararı aldık. Halen de bu şekilde devam ediyoruz.

Firmamız lisanssız elektrik üretimi kapsamında kendi enerjilerini elde etmeleri için, işletmelerin maliyetlerini düşürerek rekabet konusunda avantajlı hale getirmek adına birçok başarılı projeye imza atmıştır. 2013 yılında Çanakkale ve Gaziantep'te başladığımız Çatı GES projesi kurulumları serüvenimize daha sonra İZKA kapsamında İzmir Torbalı ve Kemalpaşa'da devam ettik. İlerleyen dönemlerde Gaziantep Gülen Mantar çatısına, Afyon Cumhuriyet Sucukları tesisinin çatısına ve Bursa Olca Salça fabrikasının çatısına kurulan projeler diğer öne çıkan projelerimizdendir. Türkiye'nin muhtelif yerlerinde çatı ve arazileri üzerine kurmuş olduğumuz santrallerimiz var. Yolumuza emin adımlarla devam ediyoruz. Hem çatı hem de arazi üzerinde aşağı yukarı 200 MW civarında kurulmuş ya da kurulmakta olan santralimiz mevcut. Türkiye'de çatı referansında güçlü durumdayız.

Gaziantep, Kahramanmaraş ve Kilis başta olmak üzere sektöründe Türkiye'nin önde gelen firmalarıyla anlaşmış olduğumuz 25 MW gücündeki Çatı GES'ler ile de anahtar teslim kurulumlarımıza devam etmekteyiz.

Hizmetleriniz hakkında ayrıntılı bilgi alabilir miyiz?

Projelerimizde ilk başvurudan geçici kabule kadar olan proje alanı keşfinin yapılması, keşifte alınan ölçümler ve bilgiler dâhilinde uygun proje tasarımının yapılması ve proje onay süreci, dünya çapında kabul görmüş kalite standartlarına sahip Güneş Enerji Sistemi ekipmanlarının montajının yapılması, sistem entegrasyonu, teşvik ve hibe süreçlerinin takibi, tesisin test, devre-

ye alma ve kabul işlemlerini yapana kadar iş takibi ve sorumluluğu tamamen bizde oluyor. Bitirip teslim çalışması sağlıyoruz. İki yıl da bakımını üstleniyoruz yaptığımız santrallerin.

Yatırımcılarımıza kaliteli hizmeti sağlamayı amaç edindiğimiz bu yolda düzenli olarak ekibimize gerekli eğitimleri sağlayarak, gelişerek ilerlemeye devam ediyoruz. Aynı zamanda yatırımcılarımızın nakit akışlarına uygun finansman desteği için de anlaşmalar yaparak hizmet alanımızı genişletiyoruz. Temiz enerji dönüşümünde rol almaktan gurur duymakla birlikte çalışmalarımıza tecrübeli ve güçlü mühendis kadromuzla proaktif olarak devam etmekteyiz. GES projeleriyle yatırımcıların kendi ürettikleri enerjiyle tüketimlerini karşılamasını anahtar teslim kurulum hizmet sunarak sağlamaktayız.

Ercan Bey, anahtar teslim uygulamalar hakkında ayrıntılı bilgi verebilir misiniz?

2012 yılından beri devrede olan santrallerimizle Generalsolar olarak faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz. Kurulumun yanı sıra bakım hizmetlerimizi de Generalsolar olarak vermekteyiz. Biraz işleyiş hakkında bilgi vereyim. Öncelikle arazi ve çatı için bir keşif ve güç tespiti yaptıktan sonra yatırımcıyla istişare yapıyoruz ve sonrasında çağrı mektubu yani ön başvuru sürecini başlatıyoruz. Ön başvuru sürecinden sonra da sahalarda, arazilerde ya da çatılarda yerleşim için gerekli projelendirmeyi yapıp uygulama safhasına geçiyoruz. Uygulama safhasında gücüne göre yaklaşık olarak 2 veya 3 aylık sürelerde tamamlıyoruz projeyi. Örnek verecek olursak Gaziantep'te aldığımız 5 MW'lık büyük bir çatı projesini 2-3 ay içerisinde bitirip geçici kabulünü yaparak devreye alıyoruz.

Güneş enerjisi Generalsolar'ın yan işi değil tek işidir. Anahtar teslim fokuslandığımız iş bu. Türkiye'nin dört bir yanında 200 MW'a yakın bir uygulama yaptık bugüne kadar. Hedefimiz güneş enerjisi sektöründe daha fazla ilke imza atarak yatırımcılarımıza kaliteli hizmet sunmak.

Güneş sektörünü nasıl değerlendiriyorsunuz Türkiye'de?

Aslında biraz geç kalınmış diyebiliriz fakat



2019 yılında çıkan çatı yönetmeliğiyle de hızlı bir aksiyon alındı. 2012'de başlayan süreç sonucunda şu anda 6 GW'lık bir kurulu güç oldu. Güneş enerjisi potansiyeli olarak Avrupa'nın en büyük ikinci ülkesi konumundayız zaten şu an. Birkaç yıl içinde 6 GW'ın 10 GW seviyelerine gelmesini umut ediyoruz. Enerji bağımsızlığımızı elde ettiğimiz 10 GW'ı bulan bu pazarda bizde sektörün ana oyuncularından biri olarak kaliteli yatırımlara imza atmaya devam edeceğiz.

YEKDEM tamamlandı ve henüz yeni bir mekanizma kurulmadı Türkiye'de. Devlet teşvikleri anlamında geçmiş dönemini nasıl değerlendiriyorsunuz ve gelecekten beklentiniz nedir?

Devletimiz öncülüğünde daha önce YEKDEM kapsamında sunulan değerler iyi değerlerdi. Tabii şimdi o değerleri beklemiyoruz ama en azından geri dönüş maliyetleri göz önüne alındığında yatırımcıların da biraz önünü açmak amaçlı alım oranlarında genel fizibilite yapıldığında 6-7 yılı aşmamak kaydıyla verilen bir değer olursa hem yatırımcının önü açılmış olur hem de güneşle ilgili bir teşvik yapılmış olur. Bu sayede ülkemiz adına GW'lar düzeyinde lisanslı projelere imza atmış oluruz.

Maxima Enerji işletme, bakım ve onarımda komple çözüm sunuyor



Solar İstanbul 2020 katılımcılarından Maxima Enerji Sistemleri standına bir ziyaret gerçekleştirdik ve Genel Müdür Emrah Sarı'yla bir söyleşi yaptık. Faaliyet alanları hakkında ayrıntılı bilgiler veren Emrah Bey, Maxima'nın Asunim Grup bünyesinde kurulduğunu ve 2017 yılında faaliyete geçtiğini belirtti. Güneş enerjisi sistemlerinin ve santrallerinin işletme, bakım ve onarımını yaptıklarını belirten Emrah Sarı, şunları belirtti: "Yaklaşık 6.000 MW'ya ulaştı işletmede olan güneş enerjisi sistemleri; çatılar ve daha çok lisanssız yer sistemleri şeklinde. Hedef kitlemiz 6.000 MW'ın tamamı. Kurulu güç arttıkça potansiyel de artıyor. Avrupa menşeli bir firma bir olan Asunim'in 2005 yılında gelen tecrübesini de taşıyor firmamız. Türkiye genelinde şu an 9 ayrı bölgede 25 kişilik bir teknik ve servis ekibimiz var. Bu servis ekibinin bir kısmı elektrik mühendislerinden oluşuyor, bir kısmı da sertifika sahibi, yüksek gerilim altında çalışmaya yetkili teknisyen ve teknikerlerden oluşuyor. Santrallare müdahalelerimizi tamamen yasal çerçevede, yönetmeliklere uyarak, personellerimizin iş güvenliği gereksinimlerini de yerine getirerek müdahale ediyoruz.

Maxima izleme ve bakım onarım faaliyeti yürütüyor GES santrallerinde. İzleme kısmı Ankara merkezli 3 elektrik mühendisi tarafından gerçekleştiriliyor. Kullandığımız yazılım vasıtasıyla, arıza veya arıza şüphesi olan durumları direkt olarak iletiyor ve bölgedeki personellerin cep telefonlarına bildirim olarak düşüyor. Ekipler arızaya müdahale ediyor ve programdan alınan raporlamayla müşteri bilgilendiriliyor.

Biz hiçbir bölgede farklı bir firmadan destek almıyoruz arıza çözme noktasında. Tamamen kendi yetiştirdiğimiz ve eğitim verdiğimiz teknik personelle yürütüyoruz çalışmalarımızı.

Önleyici bakımı da yine kendi personelimizle ve IEC standartlarına uygun bir şekilde gerçekleştiriyoruz. Teknik standartlara uymadığınız zaman doğru veriyi elde edemezsiniz sistemden ve doğru analizi de yapamazsınız. Bunlar neler? Termal görüntüleme, doğru açıda, doğru hava koşulunda yapılmalı ki siz çeşitli noktalardaki defoları bulabilesiniz ve arızaya neden olabilecek etkileri görebilesiniz. Yine izolasyon ölçümleri asgari şartları sağlayarak gerçekleştirilmeli.

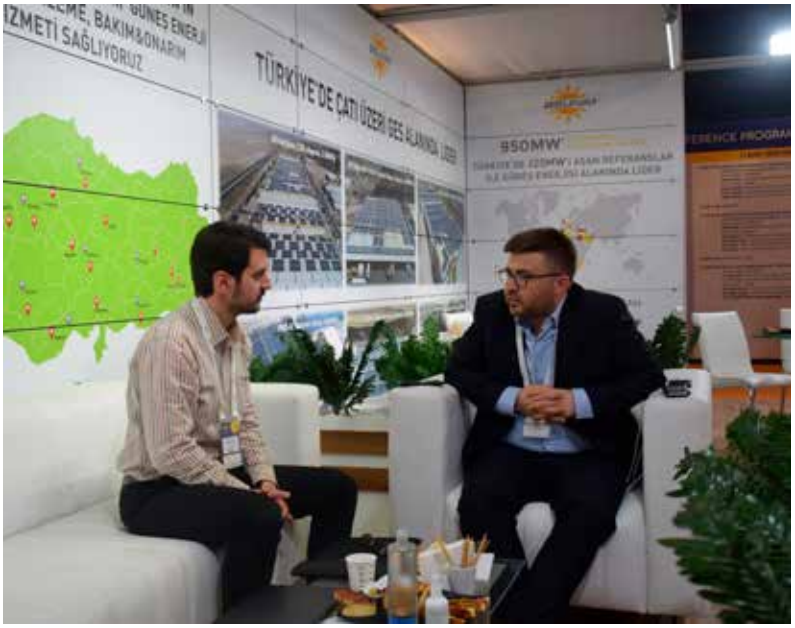
Yatırımcılar nelere dikkat etmeli?

Maxima Enerji Sistemleri Genel Müdürü Emrah Sarı'ya yatırımcıların nelere dikkat etmesi gerekir sorusunu yönelttiğimizde ise şu yanıtı aldık: "Yatırımcıların dikkat etmesi gereken bazı hususlar var. Önleyici bakım ve onarımın nasıl yapıldığı, hangi testleri kapsadığı, elektriksel, mekaniksel ve elektronik birtakım testler söz konusu, bunların olup olmadığı çok önemli. Bakım onarım, sadece gözle kontrolü barındıran bir hizmet değildir. Bu, en büyük yanılgılardan bir tanesi Türkiye'de. Elektriksel cihazların, uygun ortamlarda, uygun cihazlarla mutlaka yapılması gerekiyor. Maxima da bunları sağlıyor.

Bakım onarımın dışında işletme kapsamında, varlık yönetimi kapsamında verdiğimiz hizmetler var. Bunlar nelerdir? Örneğin sigorta danışmanlığı verebiliyoruz. GES santrallerinde 200 MW'ın üzerindeki portföy tecrübemizle hangi hasarların frekansının daha yüksek olduğu, hangisinin daha az olduğu ve riskler noktasında tecrübelerimiz mevcut. Bu tecrübelere göre sigorta poliçesinin iyileştirilmesi noktasında yatırımcılara hizmet veriyoruz. Örneğin, kar ağırlığı ciddi bir risktir bazı bölgelerde ama bazı bölgelerde değildir. Yangın her zaman risktir. Rüzgâr, fırtına vs. gibi durumlar için muafiyetler ne olmalı, bunlar son derece önemli. Bu tarz durumlarda önceden uyarı yapıp, sigorta şartlarını inceleyip, müşterilerimize yönlendirme ve danışmanlık yapıyoruz.

İşin bir diğer kısmı da yedek parça. Bizim kendi yedek parça depolarımız var. Yedek parça stoku ve bulunabilirliği çok önemli. Kayseri ve Ankara bölgesindeki depolarımızdan yedek parça tedariki yapabiliyoruz birçok üründe. Yatırımcılarımız için arızaları en hızlı şekilde çözüp, enerji kayıplarını en aza indiriyoruz.

Varlık yönetimi konusunda da, yatırımcılara gelen dağıtım bedellerinin kontrolü, iç tüketimin kontrolü, kesilen faturaların doğruluğunun kontrolü gibi uygulamaların tamamını yapıyoruz merkez ofisimizde. Yine varlık yönetimi kapsamında güvenlik hizmetleri de veriyoruz. Yani yatırımcı, ben santralin işletmesiyle ilgili komple hizmet almak istiyorum, bütün sorumluluğu ver-



mek istiyorum dediği zaman biz bunu gayet uygun fiyatlara da gerçekleştirebiliyoruz ve tesisi bir anlamda garantiye almış oluyoruz."

Mini YEKA'lar piyasaya can katacak

Son olarak Türkiye'de sektörün genel durumunu nasıl değerlendiriyorsunuz sorusunu yönelttiğimiz Emrah Bey, şunları belirtti: "Mini YEKA'ların gelmesiyle güneş enerjisi piyasası canlılık kazanacaktır. Bizzat bakan Haziran ayında yarışmaların gerçekleştirileceğini söyledi, umarım daha da gecikmez. Şu anda da çatı sistemlerine ciddi bir talep söz konusu. Geçtiğimiz günlerde yayınlanan yönetmelikle 50 MW'lık trafo sınırları da kaldırıldığı için çatı sistemlerinin önü açılmış durumda. Bu manada, güneş enerjisi sektörü 2019'dan daha iyi olacaktır diye düşünüyoruz 2020 yılında. 2019, zor bir yıl oldu herkes için. Ama bu adımlar doğru adımlar. 6.000 MW'lık bir kurulu güç var şu an. Mini YEKA'larla 1.000 MW'lık bir kısım eklenmiş olacak önümüzdeki süreçte. Çatılar için de 1.000 MW'ya yakın bir başvuru söz konusu. Bunlar da hayata geçerse, çok daha iyi günler bekliyor güneş enerjisi sektörünü. Tabii, kur baskısı, kur riski de çok önemli. Ürünler ne yazık ki kura bağlı olduğu için, elektrik fiyatımız ise TL'ye bağlı olduğu için, kur ve elektrik fiyatı arasındaki ilişkiye bağlı olarak, bu büyümenin seviyesi belli olacak diyebiliriz."

COVID-19 sonrası enerji dönüşümü fırsatları

SHURA Enerji Dönüşümü Merkezi tarafından hazırlanan "COVID-19 Sonrası Türkiye Ekonomisinin Canlanması ve İyileşmesi için Enerji Dönüşümünün Sunduğu Fırsatlar" raporuna göre, enerji sektöründe uzun vadeli bir enerji dönüşümü stratejisine olan ihtiyaç, dünya genelinde COVID-19 salgınıyla yaşanan gelişmelerle çok daha fazla önem kazandı.



Yeni tip koronavirüs (COVID-19) salgını boyunca ve sonrasında, ekonomiyi yeniden canlandırma ve iyileşme paketlerinin sunulacağı bir dönemde Türkiye'nin enerji dönüşümünden elde edebileceği faydalara dikkati çeken rapora göre, uzun vadede yenilenebilir enerji gibi yerli kaynakların kullanımını ve enerji talebini aynı hizmetleri aynı kalitede verecek şekilde daha verimli hale getirmek cari açığın sürdürülebilir şekilde düşmesine çözüm sağlayabilir.

Rapora göre, Türkiye, yerli ekipman üretim destekleriyle enerji yatırımlarını yenilenebilir enerjiye ve enerji verimliliğine yönlendirebildiği takdirde COVID-19 salgınıyla birlikte durgunlaşan ekonominin canlandırılmasında önemli bir yol kat edebilir.

Ayrıca enerji dönüşümü yatırımlarının artışıyla yaratılacak olan yeni ekonomik aktivite sayesinde önlem paketlerine en az ihtiyaç duyularak mevcut istihdam korunabilir ve hatta daha yüksek seviyelere çıkarılabilir.

Rapora göre, enerji dönüşümü yatırımları, en başta hava kalitesini artırarak insan sağlığına yönelik olumsuz etkileri en aza indirip, diğer sosyal ve ekonomik faydalarla birlikte Türkiye'nin COVID-19 sonrası ihtiyaç duyacağı ekonomik kalkınmayı hızlandıracak ve ekonomiyi güçlendirecek stratejilerin merkezinde yer alabilir.

Ekonomik kalkınma stratejilerinin bir parçası olarak enerji dönüşümü

Rapora göre, ülkeler için ekonomiyi hareketlendirme stratejilerinin belirlenmesinin ön planda olacağı COVID-19 salgını sonrası, iklim değişikliğiyle mücadele ve enerji dönüşümünü hızlandırabilmek için de tarihi bir fırsat oluşturuyor.

Bunun için finansal paketlerin merkezinde, çevresel açıdan sürdürülebilir, eşitlikçi ve dayanıklı bir toparlanma sürecini amaçlayan, yeşil teşvikleri ve yeşil iyileşme yollarını içeren bir yaklaşımın benimsenmesi gerekiyor.

Rapora göre, tüm dünya gibi Türkiye'nin de iyileşme ve ekonomiyi teşvik paketlerinde enerji dönüşümü fırsatlarını değerlendirmesi önem arz ediyor.

Türkiye'nin COVID-19 sonrası ekonomik kalkınma stratejilerinin önemli bir parçasının enerji dönüşümü olmasının yeni planlama süreçlerinin geliştirilmesinde kilit rol oynayacağına işaret edilen rapora göre, ekonomiye enerji sektörü açısından ivme kazandıracak alanlar ise şöyle sıralanıyor:

- Türkiye'nin, 2023 hedeflerinin ötesinde, 11. Kalkınma Planı'yla tutarlı ve 2030'a uzanan orta vadeli enerji dönüşümü hedef ve strateji planını, ilgili tüm kamu, özel sektör ve sivil toplum paydaşlarıyla istişare ederek ortaya koyması.

- Talep tarafında enerji verimliliği yatırımlarının elektrik ve elektrik dışı sektörlerde yeni mevzuat ve iş modellerinin geliştirilmesiyle birlikte uygulanmasının sürdürülmesi.

- Yeşil teşvik paketleri ve emisyon azaltıcı projelere finansman sağlayabilecek yeni finansman araçları ve modelleriyle enerji dönüşümünün hızlanması, planlanan yenilenebilir enerji ön lisans ve mini Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları ihalelerinin gerçekleştirilmesi, başlamış olan yenilenebilir enerji projelerinin tamamlanarak hayata geçirilmesi ve ekonomik durgunluk nedeniyle gecikmesi muhtemel projelerin bitirilmesi için ek süre tanınması.

- Yeni Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizmasının tanımlanması, kurumsal satış anlaşmaları ve yeşil enerji sertifikaları gibi iş modellerini hayata geçirecek düzenlemelerin nihai haline getirilip uygulanmaya başlanması.



- Binalarda enerji verimliliği potansiyelinin dağıtık enerjiyle birlikte en üst düzeyde kullanılması, dağıtık enerji ile değer zincirinin getirdiği yeni istihdam ve toplumu kapsayıcı fırsatlarından yararlanılması.

- Enerji dönüşümündeki gelişmeler ve ihtiyaçlarla orantılı bir şekilde iletim/dağıtım şebekesi altyapılarının iyileştirilmesi ve yeni yatırımların, depolama gibi kolaylaştırıcı teknolojiler geliştirilip elektrik piyasası ve elektrik tarife yapısında iyileştirmeler yapılarak, elektrik sistemine esneklik sağlayacak şekilde hayata geçirilmesi.

- Enerji dönüşümü için gerekli olacak ekipmanların tedarik güvenliğini sağlayacak verimli, yenilikçi ve düşük maliyetli ekipmanların ve bunların kullanımını destekleyecek yerli üretim teşviklerinin geliştirilmesi, araştırma ve geliştirme projeleri için enerji sektörüne sağlanan sübvansiyonların ve desteklerin enerji dönüşümünü destekleyecek alanlara kaydırılarak dengeli bir şekilde paylaştırılması.

- Etkin ve verimli ulaşım altyapısı geliştirilmesi kapsamında yerli elektrikli aracın hayata geçirilmesi, elektrikli araç satışlarında yakalanan ivmenin hızlandırılması ve şarj altyapısı tahsisinin en optimum bölgelerde, şebekeye zarar vermeyecek şekilde araç piyasasıyla paralel geliştirilmesi.

- Türkiye'nin küresel rekabetçiliğini ve ihracatını olumsuz etkileyebilecek karbon ve diğer benzeri vergilerin etkilerini en aza indirebilmek adına sanayi üretiminin enerji verimliliği, yenilenebilir enerji ve diğer düşük karbonlu teknolojilerle karbonsuzlaşmasına öncelik verilmesi.

Moneta Medya Grubu web siteleri Google News üyesi oldu

Endüstriyel pazar iletişimine getirdiği yenilikçi yaklaşımla öne çıkan Moneta Medya Grubu, dijital alandaki çalışmalarını sürdürüyor. Firmanın mikro web siteleri artık Google News altyapısı ile çok daha geniş bir kitleye ulaşacak.



Dijital dünyaya gösterdiği uyumla öne çıkan Moneta Medya Grubu, sektörel mikro web siteleriyle Goggle News'e üye olduğunu duyurdu. Dünya çapındaki binlerce haber sitesinin verilerini derleyen ve kullanıcılar için özelleştirilmiş sonuçlar sunan Google News uygulaması, kişilerin ilgi alanlarındaki içeriklere kolay bir şekilde ulaşmasını mümkün kılıyor. Dünya çapındaki binlerce haber sitesini düzenli olarak tarayan uygulama, özel içerikleri doğru kullanıcılara sunmak üzere geliştirilmiş bir indeksleme sistemi. Haber sitelerine abone olma imkânı da sunan uygulama, bu sayede güncel gelişmelerden düzenli bir şekilde haberdar olunmasını sağlıyor. Sektör profesyonelleri, mobil cihazlar ya da bilgisayarlar vasıtasıyla Moneta'nın mikro web sitelerine abone olarak güncel gelişmeleri anlık olarak takip edebilecek. Sektörel bazlı web siteleriyle profesyonellere özel bir bilgi kaynağı sunan Moneta Medya Grubu, Google News altyapısı ile çok daha geniş bir perspektifle ilgililere ulaşmayı sürdürecek. Türkiye'den ve dünyadan pek çok firmayla özel iş birlikleri içerisinde olan Moneta, hem basılı hem de dijital alanda spesifik yayınlarla profesyonellere ulaşıyor. Hem Türkçe hem de İngilizce sitelerle global çapta sektör profesyonellerine hitap eden web siteleri, aynı zamanda sektör temsilcileri için bir açık kürsü vazifesi de görüyor. Firmalar ve yeni ürünler hakkında güncel haberlerin yer aldığı web siteleri, sektör profesyonellerinin kaleme aldığı yazı çalışmalarıyla eşsiz bir bilgi kaynağı konumunda.

Endüstriyel pazar iletişiminin dinamik öncüsü

Geleneksel ve dijital pazarlama anlayışlarını harmanlayarak sektörel ihtiyaçlara özel çözümler geliştirme konusunda uzmanlaşmış olan Moneta Medya Grubu; sürekli ölçülebilir, takip edilebilir ve hızlı aksiyon almaya dönük anlayışıyla yayıncılık, iletişim ve pazarlama hizmetleri sunuyor. Şirket daha önce endüstriyel PR ve reklam yönetimi alanında dünyanın önde gelen kuruluşlarından olan Mepax ile partnerlik anlaşması imzalamıştı. "Endüstriyel Pazar İletişimi" sloganıyla "360© Pazar İletişimi" anlayışını geliştiren Moneta Medya Grubu, Mepax şirketiyle yaptığı partnerlik anlaşmasıyla hizmetlerini global düzey ve standartlara taşımıştı. Dünya nüfusunun yarısından fazlasının internete erişimi olduğu ve dijital pazarlamanın giderek önem kazandığı günümüz şartlarında, dijital dünya, gezegenin en uzak köşelerine dahi ulaşabilme imkânı tanıyor. Bu kapsamda Google News altyapısını da kullanmaya başlayan Moneta Medya Grubu, globalleşmek isteyen Türk firmaları için doğru kanalları ve iş birliklerini sağlamaya devam edecek.

SOSYAL MEDYADA

FARKLILIK YARATIN



MONETA TANITIM, endüstriyel sektörü tanıyor ve onlarca markaya sosyal medya yönetimi hizmeti veriyor.
Siz de sosyal medyada birbirinden profesyonel tasarımlarla markanızla fark yaratın.

MONETA®
"endüstriyel pazar iletişimi"

monetatanitim.com

Generalsolar, kurulumlarını 2020'de 200 MW'ye çıkaracak

Türkiye'nin önemli projelerini hayata geçirerek solar sektöründe emin adımlarla ilerlemeye odaklanan Generalsolar, 2019 yılı son çeyreğinde Adıyaman ve Kahramanmaraş'ta zorlu saha koşullarına rağmen 60 günde 12 MW projeyi başarılı bir şekilde devreye aldı. Şirket, kurulumlarını 2020'de 200 MW'ye çıkarmayı planlıyor.



Sektörün ileri gelen firmalarından olan Köksan A.Ş.'nin çatısı Generalsolar ile kaplanıyor.

Dünyada yenilenebilir enerji kaynaklarına verilen önem her geçen gün artıyor. Güneş enerjisi açısından dünyanın en avantajlı bölgelerinden birinde yer alan ülkemiz günde ortalama 7,2 saat yılda ise 2628 saat güneşlenme süresine sahip durumda. Türkiye'den daha fazla kurulu güce sahip Almanya'da ise yıllık güneşlenme süresi ortalama 1600 saat. Bu potansiyeli avantaja çevirerek temiz enerji kullanımıyla enerjide dışa bağımlılığı azaltmak ve gelecek nesillere daha iyi bir ülke bırakmak adına GES'i çatılara taşımalıyız.

"GES'in elektrik üretimindeki payı artırılmalı"

Bu faktörler göz önüne alındığında güneş enerjisi sistemlerinin başta kaynak kullanımı verimliliğini artırmak üzere ülkemiz için GES'in gerekliliği konusunda yatırımcılara yön verilmesi gerekmektedir. Generalsolar Yönetim Kurulu Başkanı Ali Demirdaş, "Tüm dünyada temiz enerji teknolojilerindeki fiyat düşüşü, küresel iklim değişikliğinin etkileri ve güneş enerjisi sektörünün yarattığı istihdamın ülkemizin yakın geleceğinde önemli rol oynaması beklenmektedir. Güneşin ülkemizdeki toplam elektrik tüketimi içindeki payının artmasına yönelik her hamle, ülkemizin refahı açısından gereklidir. Temiz enerji dönüşümünde rol almaktan gurur duymakla birlikte çalışmalarımıza tecrübeli ve güçlü mühendis kadromuzla devam etmekteyiz. GES projeleriyle yatırımcıların kendi ürettikleri enerjiyle tüketimlerini karşılaması için anahtar teslim kurulum sağlıyoruz" diye konuştu.

"Çatı GES'lerin yaygınlaşması işletmeler açısından avantajlı"

Çatı uygulamalı GES'lerin araziye uygulanan GES'lerden farklı ve çok daha ayrıntılı, dikkatli çalışma gerektirdiğini kaydeden

Ali Demirdaş, "Başta can güvenliği olmak üzere kurulan sistemin olası risklerden arındırılmış olması işletme açısından önemli. Bu nedenle çatı uygulamalarında seçilecek doğru kurulum (EPC) firması öncelikle güvenlik, statik ve elektrik faktörlerini göz önünde bulundurarak yatırımcılara en uygun hizmeti sağlamalı. Aynı zamanda Çatı GES'lerde tüketimin olduğu yerde üretim sağlanarak şebeke üzerindeki yük azaltılarak elektrik dağıtımı sırasındaki maliyet kayıpları da en aza indiriliyor. Bu nedenle Çatı GES'lerin yaygınlaşması işletmeler açısından daha avantajlı" dedi. Demirdaş, şöyle devam etti: "Burada yatırımcıların teknik açıdan doğru yönlendirilmesi, kurulumu talep eden firma bazında yapılacak keşif, fizibilite, proje tasarımı, başvuru yapılması gereken bağlantı türü, malzeme seçimi, uygulama hesaplama, kurulum, sistemin bakım-onarımı kısımları önem arz ediyor. Yatırımcıların olup bu süreçlerde anahtar teslim hizmet ve sürekli-lik sağlayabilecek alanında tecrübeli EPC firmaları ile çalışmaları önemli."

"60 günde 12 MW projeyi devreye aldık"

2020 yılında kurulum hedeflerini 200 MW'a çıkarmayı hedeflediklerini belirten Ali Demirdaş, Türkiye'nin en büyük projelerinden biri olan Tek Sahada 27 MW Gaziantep GES'i 2017 yılında 6 ay gibi kısa bir sürede bitirerek devreye aldık. Aynı şekilde Öztüketim Yönetmeliğine istinaden kurulumu, geçici kabulü yapılan Türkiye'nin ilk çatı GES projesini Gaziantep 5. Organize Sanayi Bölgesi'nde hayata geçirerek birçok ilke imza attık. Solar sektöründe sağlam ve emin adımlarla ilerlememiz adına hayata geçirdiğimiz projelerimiz iyi birer referans niteliğinde" ifadesini kullandı. GES yatırımcılarına işin her aşamasında kaliteli hizmet sağlamak adına finansman alanındaki iş birliklerini de tamamladıklarını dile getiren Ali Demirdaş, 2019 yılı son çeyreğinde Adıyaman ve Kahramanmaraş'ta zorlu saha koşullarına rağmen 60 günde 12 MW projeyi başarılı bir şekilde devreye aldıklarını söyledi.

"25 MW'lik Çatı GES ile anahtar teslim kurulumlara devam ediyoruz"

EPC faaliyetlerine tüm hızıyla devam eden Generalsolar'ın Gaziantep, Kahramanmaraş ve Kilis başta olmak üzere sektöründe Türkiye'nin önde gelen firmalarıyla anlaştığı 25 MW gücündeki Çatı GES'ler ile anahtar teslim kurulumlarına devam ettiğini aktaran Ali Demirdaş, yatırımcıların EPC hizmetini yalnızca kurulum faaliyeti olarak addetmemeleri gerektiğini ifade etti. Yatırımcıların bu kapsamda firma seçiminde uzun dönem muhataplık, hizmet alımı ve bakım faaliyetlerini de göz önünde bulundurarak sorumluluğunun bilincindeki firmaların tercih edilmesi gerektiğini sözlerine ekledi.

Ali Demirdaş, bu hizmetlerin arasında saha keşfi yapılması (çevresel gölgelenme faktörleri, kot farkı, yön incelemesi ve alt yapı hesaplar) ve saha keşfinde alınan ölçümler ve bilgiler dahilinde elektrik, mekanik projelerin mevcut sahaya uygun şekilde yapılması ve proje onay sürecinin de bulunduğunu kaydetti. Bunun yanında teşvik ve hibe süreçlerinin takibi, arazinin solar sisteme uygun şekilde düzenlenmesi sürecinin kontrolünü de yaptıklarını ifade eden Demirdaş, "Ayrıca dünya çapında kabul görmüş kalite standartlarına sahip GES ekipmanlarının ve enerji nakil hattı montajının yapılması, sistem entegrasyonu, tesisin test, devreye alma ve kabul işlemleri, işletme ve bakım hizmetleri gibi her aşamada hizmet ağımız bulunuyor" diye konuştu.



5.5 MW'lık ÖZKAPLAN Projesinin montajına başlanmıştır.

Renewable Energy Can Support Resilient and Equitable Recovery

IRENA's first Global Renewables Outlook shows decarbonisation of the energy system supports short-term recovery while creating resilient and inclusive economies and societies.



Advancing the renewables-based energy transformation is an opportunity to meet international climate goals while boosting economic growth, creating millions of jobs and improving human welfare by 2050, finds the first Global Renewables Outlook released by the International Renewable Energy Agency (IRENA) today.

While a pathway to deeper decarbonisation requires total energy investment up to USD 130 trillion, the socio-economic gains of such an investment would be massive, the Outlook reveals. Transforming the energy system could boost cumulative global GDP gains above business-as-usual by USD 98 trillion between now and 2050. It would nearly quadruple renewable energy jobs to 42 million, expand employment in energy efficiency to 21 million and add 15 million in system flexibility.

IRENA's Director-General Francesco La Camera said: "Governments are facing a difficult task of bringing the health emergency under control while introducing major stimulus and recovery measures. The crisis has exposed deeply embedded vulnerabilities of the current system. IRENA's Outlook shows the ways to build more sustainable, equitable and resilient economies by aligning short-term recov-



ery efforts with the medium-and long-term objectives of the Paris Agreement and the UN Sustainable Development Agenda."

"By accelerating renewables and making the energy transition an integral part of the wider recovery, governments can achieve multiple economic and social objectives in the pursuit of a resilient future that leaves nobody behind."

The Global Renewables Outlook examines building blocks of an energy system along with investment strategies and policy frameworks needed to manage the transition. It explores ways to cut global CO2 emissions by at least 70 per cent by 2050. Furthermore, a new perspective on deeper decarbonisation shows a path towards net-zero and zero emissions. Building on five technology pillars, particularly green hydrogen and extended end-use electrification could help replace fossil-fuels and slash emissions in heavy industry and hard-to-decarbonise sectors.

Low-carbon investment would significantly pay off, the Outlook shows, with savings eight times more than costs when accounting for reduced health and environmental externalities. A climate-safe path would require cumulative energy investments of USD 110 trillion by 2050 but achieving full carbon neutrality would add another USD 20 trillion.

The Outlook also looked at energy and socio-economic transition paths in 10 regions worldwide. Despite varied paths, all regions are expected to see higher shares of renewable energy use, with Southeast Asia, Latin America, the European Union and Sub-Saharan Africa poised to reach 70-80 per cent shares in their total energy mixes by 2050. Similarly, electrification of end uses like heat and transport would rise everywhere, exceeding 50 per cent in East Asia, North America and much of Europe. All regions would also significantly increase their welfare and witness net job gains in the energy sector despite losses in fossil fuels. However, economy-wide, regional job gains are distributed unevenly. While regional GDP growth would show considerable variation, most regions could expect gains.

Raising regional and country-level ambitions will be crucial to meet interlinked energy and climate objectives and harvest socio-economic welfare. Stronger coordination on international, regional and domestic levels will be equally important, the Outlook concludes, with financial support being directed where needed including to the most vulnerable countries and communities. As partner of the Climate Investment Platform, launched to drive clean energy uptake and mobilise clean investment, IRENA will advance collaborative action targeted to help countries create enabling conditions and unlock renewable investment.

EBRD invests in wind and solar energy in Poland

The EBRD is advancing the green energy transition in Poland by supporting Qair's portfolio of almost 200 MW of renewable energy with five loans totalling PLN 280 million (approximately €63 million equivalent). BNP Paribas is also providing project finance lending to the portfolio on a parallel basis.



The portfolio includes the construction under the Polish renewable energy auction support scheme (contract for difference) of 93 MW of new capacity – the three wind farms Udanin (50 MW), Parzeczew (9 MW) and Wrzesnia (9 MW) and 25 MW of solar photovoltaic – as well as the operation of wind farms Linowo (58 MW) and Rzepin (48 MW).

The EBRD loans will be provided to five Polish special-purpose vehicles that are ultimately owned by two experienced sponsors – the French renewable energy developer and operator Qair and the French infrastructure fund RGreen Invest.

Harry Boyd-Carpenter, EBRD Director, Head of Energy EMEA, said: "While so many efforts are rightly focused on addressing the Covid-19 crisis, it is also vital to sustain the momentum behind the green transition. Climate change may now feel less immediate, but it is every bit as serious a challenge. By providing long-term finance under the current circumstances, the EBRD is making a significant contribution to Poland's energy transition and demonstrating its commitments to its partners and strategic goals. We are delighted to engage for the first time with such strong partners as Qair and RGreen Invest in this."

Jean-Marc Bouchet, Qair founder and Chairman, said: "From its beginning, Qair has been focused on the energy transition by developing, building and operating renewable assets in France, Europe and the rest of the world. These financings from the EBRD and BNP Paribas of operating and new assets in Poland are a clear sign that Qair's lifelong commitment to promoting green electricity is more relevant than ever and that the strategy that Qair has been pursuing in Poland for over five years is coming to fruition."

Poland still generates 80 per cent of its energy from coal, with harmful effects on the environment and human health. The country has committed itself to the EU climate and energy targets for 2030, which include a reduction of at least 40 per cent in greenhouse gas emissions. Renewable energy has a key role to play in meeting that goal.

The EBRD started investing in Poland in 1991 and to date has provided €10.3 billion through 434 projects to all sectors of the economy. Supporting the country's green transition with investments in renewable energy and energy efficiency remains one of the Bank's priorities in Poland.

EIF

ENERGY IS FUTURE

ENERGY CONGRESS AND EXPO

4-6 NOVEMBER 2020

www.enerjikongresi.com

ANKARA CONGRESIUM

Bu fuar 5174 sayılı kanun gereğince TOBB (Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği) denetiminde düzenlenmektedir.

IIEC Telecom Enables Deploy Autonomous Monitoring Station

Iridium Communications Inc. is proud to share that partner IEC Telecom has enabled The IK Foundation to deploy connectivity for an autonomous environmental monitoring station at an unmanned Field Station on Prins Karls Forland, an island off the West coast of Svalbard.



One of a few places on Earth to retain an unaltered wild landscape, the island is an untapped scientific resource, largely because of its inaccessibility and government regulations that only allow scientists to explore the island for 10 days out of the year. In order to achieve reliable connectivity for long periods of time without human intervention, The IK Foundation partnered with IEC Telecom to use a Thales MissionLINK™ terminal powered by the Iridium Certus® service.

The terminal was the ideal solution for the environment because it is easy to install and doesn't require constant maintenance. The Field Station now consistently uses the terminal to transmit and disseminate raw scientific data several times a day to researchers across the globe.

"This collaborative effort exhibits the endless possibilities that the world's only truly global broadband service can enable," says Iridium Executive Vice President of Sales and Marketing, Bryan Hartin. "We are proud of our partner IEC Telecom for supporting The IK Foundation and utilizing Iridium Certus technology to help gather important environmental data."

Since installation in May 2019, the Field Station has already produced staggering amounts of raw biological data, helping to bolster scientific research. Iridium Certus will continue to be a critical part of the Field Station and The IK Foundation's approach to gathering and sharing observation data and increasing scientific engagement worldwide.

PV Guangzhou

鸿威会展集团

ufi Member

Solar PV World Expo (PV Guangzhou)

August 16th-18th, 2020

China Import & Export Fair Complex

600+ Exhibitors

40000m² Floor Plan

30000+ Visitors



www.pvguangzhou.com

“The most revolutionary solar heater in the World”

We visited the booth of GREENoneTEC, one of few foreign exhibitors of the Expo and made an interview with Head of Marketing & Sales, Patrick Vallant.



Can you tell us about yourself briefly?

Hello, my name’s Patrick. I’m Head of Sales and Marketing at Greeononetech. We’re here, in this beautiful fair, in Istanbul to introduce our new product into Turkish market.

Can you speak about your company, Greenonetech?

Of course. Greenonetech is one of the leader companies in the market in solar heating technology as a manufacturer. I mean, globally, we have the greatest experience in 30 years. Our owner Robert Kanduth started this business in a garage. He was the first the first one globally, where on the products’ manufacturing first used robots, automatical systems. 3 years ago, we mainly focused in our product, mainly Austria, Germany, Italy and some surrounding countries. We wanted to enter the termosyphon segment. First,w e started with termosyphon. And we wished to develop a really new product. That’s what you see here. That’s why we called it “the world’s most revolutionary solar water heater”

In Sunpad, the most revolutionary and innovative part seems to be the heat transfer liquid. I think it’s the featured quality of Sunpad. Can you tell this?

I think it’s the whole system, because we’re also using a lot of new materials. It’s extruded polipropolyne; it’s the insulation and casing. And also we’re using use double coating anti-reflect glass . Then, for sure we have a special fluid inside against corrosion. And also the we’ve got the sight itself, we don’t see the tank. It looks like an iPad on the roof. And we have a lot of advantages of the system, because it’s an open system, it’s a fresh water system. So you don’t have any problems. It’s a very lightweight system. The weight of the system is only sixty kilograms. In comparison to termosyphon system, where the system has 160-170 kg, it’s very lightweight. So, we don’t have any maintenance problems, like in termosyphon system. In termosyphon system, you have to change the elements annually. We don’t have any maintenance subjects. Then, the installation time is %75 quicker than termosyphon, because you use only a few screws, a cold waterline, a cold waterline and so the installation is very easy so far. So we say with Sunpad, you have a happy, longer life.

In this context, Sunpad seems to carry the feature of capability for installation in the most remote places, away from maintenance sources, so I think it brings much facility to the user.

Yes, for sure. So the focus is always for domestic needs. For sure, you can also

use it for industrial, but the focus is more for family houses.

Sunpad eliminates the transportation problem

Yes, from the transportation side; we're delivering the product to more than 40 countries at the moment. And the scene is for sure, the transport cost. Every part is %100 produced in Austria. For sure, you have a challenge for transport. But we also optimise the packaging that you get a lot of Sunpads in a 40 foot container, for example, you get 120 pieces of Sunpads. In comparison to termosyphon, you get 70 or something. So that means for an order, it's a lot cheaper because in one container, every time you get the same price. When we optimise packaging, you get a lot of more products each time and that means you also save money, in comparison.

So, it's better for your importer in terms of pricing in the market

For sure, but we have to say, our focus is, we want to send the product and we want to see people satisfied. We don't buy Chinese stuff., which is said cheap, with 150- 200 euros, You install it and after a year, the system breaks or something. Because, we know, if you have a customer who's using the system, he has to be satisfied in the long term. So we can say the price is on an average.

It's a very good and robust point of view. What do you think about Turkish market?

Turkish market; it's amazing. For sure, it's very huge after China, it's the biggest market in the world in termosyphon segment. For sure, it's a very challenging market. You have to set a good partnership, a good market, that you can survive in that market. It's very challenging, because you also have very good manufacture locally. For sure, it's a challenge to enter a foreign country. I think we can convince with our experience and with our products that is also attractive for Turkish market.

For Turkish market, has the fair met your expectations except Coronavirus?

This fair, yes, but you see we have to challenge globally about this Corona. As you see, there is no traffic here. But it doesn't matter. We're happy that we're here. Because, if we haven't come to this fair, we wouldn't see you, we wouldn't see some other guys. For us, it's just showing our products, having networking, and we had some contacts. For sure, from the traffic expectations, it was higher. This is not the fault of the fair. We had some partners invited, everyone cancelled because the set of Corona.



As a last development, Trump executed a travel ban from European countries

I know, I know, I've seen this. 3 weeks ago I was in Miami. But the worst situation is now in Italy. Because in Italy, they have a a lot of Chinese people and I think this was the main problem then.

Thank you very much for the interview.

Thank you very much.

Etkinlik Takvimi / Event Celandar

REVAC FUAR & FORUM

Düzenleyici :Atılım Fuarcılık
Tarih :23.06.2020 / 25 .06.2020
Yer :Malezya Uluslararası Tic. ve Sergi Merkezi
Fuar Konusu :Uluslararası Havalandırma ve Soğutma Sistemleri
Katılım Durumu :Moneta Dergi Dağıtımı

DÜNYA OTOMOTİV KONFERANSI

Düzenleyici :Worldwide Partnership London
Tarih :22.09.2020
Yer :Wyndham Levent İstanbul
Fuar Konusu :Dünya Otomotif Sektörü
Katılım Durumu :Moneta Medya Alanında Katılım

MEGA CLIMA NİJERYA

Düzenleyici :Atılım Fuarcılık
Tarih :09.07.2020 / 11.07.2020
Yer :Landmark Centre, Lagos, Nijerya
Fuar Konusu :4. Uluslararası Havalandırma ve Soğutma Sis. Fuarı
Katılım Durumu :Moneta Dergi Dağıtımı

MAKTEK AVRASYA FUARI 2020

Düzenleyici :Tüyap Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş.
Tarih :28.09.2020 / 03.09.2020
Yer :Tüyap İstanbul Fuar ve Kongre Merkezi
Fuar Konusu :Takım Tezgahları, Cad-Cam&Kontrol Sis. Saç İşleme Tek.
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

SOLAR PV WORLD EXPO 2020

Düzenleyici :Guangdong Grandeur International Exhibition Group
Tarih :16.08.2020 / 18.08.2020
Yer :China Import & Export Fair Complex
Fuar Konusu :PV Panel/Hücre/Modül, Inverter/Kontrolör/Depolama...
Katılım Durumu :Moneta Medya Ortaklığı

METAL-EXPO 2020

Düzenleyici :Sky Fuarcılık A.Ş.
Tarih :30.09.2020 / 03.10.2020
Yer :İstanbul Fuar Merkezi - Yeşilköy
Fuar Konusu :Demir, Çelik, Metal Ürünleri & Üretim Tek.
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

YAPI-FUARI - TURKEYBUILD İSTANBUL

Düzenleyici :Hyve Group PLC.
Tarih :24.08.2020 / 28.08.2020
Yer :Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
Fuar Konusu :Yapı, İnşaat, Mimari, Mühendislik ve Tasarım Ürünleri
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

SODEX ANKARA 2020

Düzenleyici :Hannover Fairs Turkey Fuarcılık A.Ş.
Tarih :30.09.2020 / 03.10.2020
Yer :Ato Congresium
Fuar Konusu :Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım...
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

SOLAREX İSTANBUL

Düzenleyici :Voli Fuar Hizmetleri A.Ş.
Tarih :16.08.2020 / 18.08.2020
Yer :İstanbul Fuar Merkezi
Fuar Konusu :Güneş Enerjisi
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

ISAF 2020

Düzenleyici :Marmara Tanıtım Fuarcılık Org. Rek. ve Tic. A.Ş.
Tarih :08.10.2020 / 11.10.2020
Yer :İstanbul Fuar Merkezi
Fuar Konusu :Güvenlik Sistemleri Hiz. Ekipmanları, RFID, Bilgi ve Ağ Güvenliği...
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

ENTECH

Düzenleyici :Pozitif Fuarcılık
Tarih :10.09.2020 / 12.09.2020
Yer :İstanbul Fuar Merkezi CNR Expo
Fuar Konusu :Çevre Teknolojileri, Geri Dönüşüm ve Sıfır Atık
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

ICCI 2020

Düzenleyici :Hannover Fairs Turkey Fuarcılık A.Ş.
Tarih :14.10.2020 / 16.10.2020
Yer :İstanbul Kongre Merkezi
Fuar Konusu :25. Uluslararası Enerji ve Çevre Fuarı ve Konferansı
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

Etkinlik Takvimi / Event Celandar

ADANA ULUSLARARASI TARIM FUARI

Düzenleyici :Tüyap Adana Fuarcılık A.Ş.
Tarih :03.11.2020 / 07.11.2020
Yer :Tüyap Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi
Fuar Konusu :Adana 14. Tarım, Hayvancılık, Tavukçuluk ve Süt End...
Katılım Durumu :Moneta Dergi Dağıtımlı Katılım

13. ULUSLARARASI ENERJİ KONGRE VE FUARI

Düzenleyici :Domino Fuarcılık
Tarih :04.11.2020 / 06.11.2020
Yer :Ankara
Fuar Konusu :Enerji ve Enerji Teknolojileri
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

MEGA CLIMA KENYA

Düzenleyici :Atılım Fuarcılık
Tarih :09.11.2020 / 11.11.2020
Yer :Sarit Fuar Merkezi, Nairobi, Kenya
Fuar Konusu :Uluslararası Havalandırma ve Soğutma Sistemleri
Katılım Durumu :Moneta Dergi Dağıtımlı Katılım

41. THE BIG 5 SHOW DUBAI

Düzenleyici :Expotim
Tarih :23.11.2020 / 26.11.2020
Yer :B.A.E. - Dubai
Fuar Konusu :Yapı / İnşaat
Katılım Durumu :Moneta Dergi Dağıtımlı Katılım

WIND ENERGY HAMBURG 2020

Düzenleyici :Hamburg Messe und Congress GmbH
Tarih :01.12.2020 / 04.12.2020
Yer :Messeplatz, Hamburg
Fuar Konusu :Rüzgar Enerjisi, Dinamik Piyasalar, Maliyet Etkinliği
Katılım Durumu :Moneta Medya Ortaklığı, Basın Alanı Katılımı

SU KAYIP VE KAÇAKLARI FORUM VE FUARI

Düzenleyici :MCI Fuarcılık Dış TİC. LTD. ŞTİ.
Tarih :10.12.2020 / 13.12.2020
Yer :İstanbul Kongre Merkezi (İKM)
Fuar Konusu :Su yönetimi, içme suyu ve sulama sistemleri...
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

MADEN TÜRKİYE ULUSLARARASI MADENCİLİK FUARI

Düzenleyici :Tüyap Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş.
Tarih :10.12.2020 / 13.12.2020
Yer :Tüyap İstanbul Fuar ve Kongre Merkezi
Fuar Konusu :Madencilik, Tünel İnşa, Makine Ekipmanları...
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

R+T Stuttgart

Düzenleyici :Messe Stuttgart
Tarih :22.02.2021 / 26.02.2021
Yer :Stuttgart, Almanya
Fuar Konusu :Rulo panjurlar, Kapı/Kapılar ve Güneş Koruma Sistemleri
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

ICSG 2020

Düzenleyici :HHB Fuarcılık
Tarih :10.03.2021 / 11.03.2021
Yer :İstanbul Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı
Fuar Konusu :8. Uluslararası Akıllı Şebekeler ve Şehirler Kongre ve Fuarı
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

WIN EURASIA

Düzenleyici :360 Derece İmalat Sanayi
Tarih :10.03.2021 / 13.03.2021
Yer :Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
Fuar Konusu : Sac İşleme, Metal Şekillendirme, Otomasyon Tek....
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

SOLAR İSTANBUL GÜNEŞ ENERJİSİ FUARI

Düzenleyici :TG EKSPO Uluslararası Fuarcılık A.Ş.
Tarih :25.03.2021 / 27.03.2021
Yer :İstanbul Kongre Merkezi
Fuar Konusu : Sac İşleme, Metal Şekillendirme, Otomasyon Tek....
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

AUTOMECHANIKA İSTANBUL

Düzenleyici :Hannover Fairs Turkey Fuarcılık A.Ş.
Tarih :08.04.2020 / 11.04.2020
Yer :Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
Fuar Konusu :Uluslararası Otomotiv Endüstrisi
Katılım Durumu :Moneta Stantlı Katılım

FİRMA REHBERİ / BUYERS GUIDE

BERDAN CIVATA & SOMUN Sayfa **17**	GOODWE YOUR SOLAR ENGINE Sayfa **3**	Göktekin Enerji Sayfa **A.K.**	SUNSiS Sayfa **13**
Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz
Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz
Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz
Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz
Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz
Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz	Firmanızı burada görebilirsiniz

Sizin derginiz hangisi?

Which one is yours?



Güç Aktarım ve Hareket Kontrol Dergisi
Power Transmission and Motion Control Magazine
Dişli Teknolojileri Dergisi
Gear Technologies Magazine
Pompa Vana ve Sistemleri Dergisi
Pump Valve & Systems Magazine
Orijinal Ekipman Üreticisi Dergisi
Original Equipment Manufacturer Magazine
Güneşten Koruma ve Geçiş/Kapı Sistemleri Dergisi
Sun Protection Systems Magazine
Rüzgar Enerjisi Dergisi
Wind Energy Magazine
Güneş Enerjisi Sistemleri Dergisi
Solar Energy Systems Magazine

GET IT ON Google Play
Available on the iPhone App Store

"endüstriyel pazar iletişimi"

MONETA®

monetatanitim.com

"endüstriyel pazar iletişimi"

MONETA®

ABONE FORMU
SUBSCRIBE FORM
✆ 0850 885 05 01



180 TL | 180 TL | 100 TL | 150 TL | 100 TL | 25 TL

ABONE BİLGİLERİ / SUBSCRIBE INFORMATION

Adı Soyadı / *Name Surname*	:	
Firma / *Company*	:	
Vergi Dairesi / *N/A*	:	
Vergi No / *VAT no*	:	
Telefon / *Phone*	:	
Faks / *Fax*	:	
E-Posta / *E-Mail*	:	
Adres / *Adress*	:	

BANKA BİLGİLERİ Finansbank A.Ş. (TL) TR14 0011 1000 0000 0072 7139 78

MONETA®

TANITIM ORGANİZASYON REKLAMCILIK YAYINCILIK TİC. LTD. ŞTİ.

Canan Busines Küçükbakkalköy Mah. Kocasinan Cad. Selvili Sk. No:4 Kat:12 D:78 Ataşehir / İstanbul
Tel/Faks: 90 850 885 05 01 Mersis no: 0019052332600012
abone@monetatanitim.com / www.monetatanitim.com

Şimdi indirin
Get subscription

Google play | App Store



Endüstriyel ekipman kategorisi açıldı!

Yenilikçi işletmeler için online teklif yönetim programı!

uretimtek.com

ÜRETİM TEK
Kolay Teklif Yönetimi

Makine Teçhizatları ve Ekipmanları

Pompalar, vanalar, aktüatörler, borular, dişli kutuları, drenaj ekipmanları, hidroforlar ve akışkan transferinde kullanılan tüm teknolojiler artık bir tık kadar yakın.

İster teklif verin, ister teklif alın.
uretimtek.com üzerinden şimdi kayıt olun, ürün özelinde teklif toplayın, kıyaslayın ve satın alın!

Ücretsiz denemek ve kayıt olmak için **uretimtek.com**' u ziyaret edin!

0850 885 05 01 - destek@uretimtek.com - uretimtek.com


Kendi Enerjini Üret
Rekabet Gücünü Artır.
İşletmenizin enerji maliyetleri rekabette sizi zorluyorsa
size parlak bir önerimiz var: Güneş Enerji Santrali.
Önceki yıllara göre yatırım maliyeti %30-40 daha düşük.
Üstelik %100'e varan kredi imkânıyla...
Siz de gelin, Göktekin Enerji ile kendi enerjinizi üretin,
güneşin avantajlarıyla rekabette öne geçin.
Göktekin
Enerji
Türkiye'nin sonsuz enerjisi
www.goktekinenerji.com